

Finovion

Word jij Finovion?

Groeien met je administratiekantoor? Sluit je aan bij Finovion

Finovion is een vooruitstrevende franchiseformule voor administratie- en advieskantoren. Als franchisenemer blijf je zelfstandig ondernemer, maar profiteer je van de kennis, ondersteuning, ICT, marketingkracht en collegialiteit van een landelijk netwerk.

De visie van Finovion is helder: alle ondernemers laten excelleren. De missie is om vanuit financieel inzicht een proactieve adviespartner voor ondernemers te zijn. Finovion-kantoren zijn daarmee meer dan alleen cijferspecialist. Zij ondersteunen MKB-ondernemers bij hun complete bedrijfsvoering en denken actief mee over groei, inzicht en verbetering.

Voor wie is de Finovion franchiseformule interessant?

De franchiseformule van Finovion is geschikt voor ondernemers en financiële professionals die hun kantoor willen professionaliseren, laten groeien of toekomstbestendiger willen maken.

Finovion zoekt kandidaten die zich herkennen in het volgende profiel:

- Je hebt een eigen kantoor of minimaal 10 jaar ervaring in een financiële functie;
- Je hebt minimaal een afgeronde financiële hbo-opleiding;
- Je hebt een kwaliteitsgerichte instelling;
- Je hebt de bereidheid om te werken volgens de Finovion-formule;
- Je hebt een collegiale en samenwerkingsgerichte houding;
- Je hebt ambitie om ondernemers verder te helpen;
- Je gaat voor hoge klanttevredenheid.

Aansluiten bij Finovion is vooral interessant voor ondernemers die zelfstandig willen blijven, maar niet alles alleen willen doen en willen profiteren van de schaalvoordelen van het Finovion netwerk. Denk aan administratiekantoren die willen groeien, efficiënter willen werken, hun klanten beter willen adviseren of behoefte hebben aan meer kennis, structuur en continuïteit.

Wat biedt Finovion?

Finovion faciliteert kantoren met als doel dat kantooreigenaren zo min mogelijk tijd kwijt zijn aan randzaken. Daardoor blijft er meer tijd over voor het belangrijkste onderdeel van het werk: proactief sparren met MKB-ondernemers.

Als franchisenemer krijg je onder andere ondersteuning op het gebied van:

- ICT en online administratieve processen;
- Marketing en leadgeneratie;
- Arbeidsmarkt en werving van personeel;
- Vaktechniek, kennis en kwaliteit;
- Fiscale en accountancyvraagstukken;
- Financiële dashboards en adviestools;
- Intervisie en kennisdeling met collega-kantoren;
- Uitbesteding van werk met behulp van andere kantoren of het buitenland;

- Continuïteit en kantooropvolging (op termijn);
- Toegang tot specialisten binnen en buiten het netwerk.

Finovion profileert zich als één financieel loket voor het MKB. Via het netwerk krijg je toegang tot accountancyspecialisten, zoals belastingadviseurs, accountants, pensioenadviseurs en subsidieadviseurs. Zo kun je jouw klanten breder ondersteunen dan alleen met administratie of jaarcijfers.

Slimme ICT-straat en automatisering

Een belangrijk onderdeel van de Finovion-formule is de gezamenlijke ICT-straat. Finovion is een ICT-gedreven formule die kunstmatige intelligentie omarmt. Alle software is online bereikbaar en volledig aan elkaar gekoppeld. Aansluiten bij Finovion zorgt dat je kantoor als een administratiefabriek kan fungeren. Doordat alle kantoren met dezelfde ICT-straat werken, kunnen kantoren van elkaar leren, worden kosten bespaard en is de continuïteit beter geregeld. Klanten leveren hun documenten digitaal aan, administraties zijn actueel en ondernemers krijgen online inzicht in hun financiële situatie.

Marketing, groei en arbeidsmarkt

Finovion ondersteunt kantoren ook bij groei in klanten, omzet en verbetering van de klantenmix. Dit gebeurt met verschillende marketinginstrumenten, zoals fiscale tips, kennisdocumenten, landingspagina's, social media-advertenties en Google Ads.

Heb je personeel nodig om verder te groeien? Dan kan het arbeidsmarktteam van Finovion ondersteunen. Onder meer via een gezamenlijke werken-bij-website, gekoppeld aan social media en vacaturesites, worden vacatures breed onder de aandacht gebracht bij financiële professionals.

Zo ondersteunt Finovion niet alleen de dagelijkse praktijk, maar ook de verdere ontwikkeling van jouw kantoor.

Waarom kiezen klanten voor Finovion?

MKB-organisaties krijgen bij Finovion de persoonlijke aandacht van een kleiner kantoor, gecombineerd met de professionaliteit, continuïteit en deskundigheid van een groter netwerk.

Finovion werkt met slimme automatisering, vaste maandabonnementen en actuele financiële inzichten. Cijfers worden vertaald naar begrijpelijke uitleg, zodat ondernemers beter kunnen sturen op hun bedrijf. De franchisenemer heeft daarbij de rol van proactieve gesprekspartner en schakelt waar nodig specialisten uit het netwerk in.

Volgens Finovion wordt de dienstverlening door klanten hoog gewaardeerd, met een gemiddelde klantwaardering van 9,5.

Ons netwerk in cijfers

- Datum oprichting: 2003
- Aantal vestigingen: 60+
- Contractduur: samenwerkingsovereenkomst van 5 jaar
- Facturatie: per kwartaal
- Entreefee: € 5.500
- Marketingbijdrage: € 85 per maand
- Vestigingskosten: € 130 per maand
- Servicefee: tussen € 303 en € 1103 per maand afhankelijk van bedrijfsomvang

- Verwachte opbrengst: afhankelijk van ambities