

Profiel nr.

110821

Onderhoudsbedrijf (vnl particuliere sector)

Gevestigd in

Midden-Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

Bouw

Soort bedrijf

Afwerkingsbedrijf

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Dit bedrijf heeft een zeer lange historie in het midden en hogere segment van de regionale renovatiemarkt voor voornamelijk particuliere woningen in centraal Nederland. Als gecertificeerd dealer van een toonaangevend Europees premium merk in kozijnen en deuren heeft het bedrijf een sterke reputatie opgebouwd in de regio door het leveren van kwaliteit als voornaamste drijfveer. Eigen showroom aanwezig. Voldoende aanknopingspunten om een volgende groeifase te realiseren.

Overig

Investeringsoverwegingen

- Gecertificeerd premium dealerpartner met eigen showroom
- Grote particuliere klantenbasis met meer dan 3.000 relaties.
- Aantoonbaar groeipotentieel via cross selling
- Stabiel en ervaren team.

Transactiedoelstelling

Bewuste en goed voorbereide verkoop door de eigenaar na een periode van planmatige groei. Geen noodgedwongen exit scenario. Verkoper is bereid een overdrachtsperiode te verzorgen.