

Profile number

110538

Specialist in passieve brandbeveiliging**Located in**

Belgium

Personal data**Sector**

Service industry

Type of company

Other

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information**Turnover last financial year**

€ 250.000 - € 500.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 250.000

Het bedrijf is volledig gespecialiseerd in alles wat met passieve brandveiligheid te maken heeft.

De diensten worden aangeboden in de gehele Benelux met als doel de brandveiligheid van alle types gebouwen te verbeteren. De huidige klanten bevinden zich nagenoeg allemaal in België. Dankzij jarenlange ervaring beschikt de onderneming over een diepgaande, specialistische kennis en een sterke positie in de markt. De projecten situeren zich zowel in de nieuwbouw als in de renovatie. De onderneming is in de markt bekend als een enorme kennisorganisatie.

De onderneming biedt aanzienlijke groeipotentie:

- Uitbreiding in regio's (o.a. Nederland)

- Opschaling van projecten en personeel
- Verdere commerciële ontwikkeling op basis van een sterk fundament

Unique selling points

Het bedrijf is gevestigd in de regio Vlaanderen in België en het personeel bestaat uit de eigenaar met een klein, hecht team van monteurs. De eigenaar werkt zeker niet fulltime en houdt de onderneming bewust klein. Het bedrijfspand is eigendom van verkoper met een mogelijkheid tot huur of koop.

De omzet over 2025 bedraagt ca. € 450.000,- met een EBITDA van ca. € 128.000,-.

De verkoper wil graag 100% van de aandelen verkopen. De eigenaar heeft inmiddels een leeftijd bereikt waarop hij andere activiteiten wil gaan ondernemen. De eigenaar is bereid zijn kennis gedurende een langere periode over te dragen.

Other

De eigenaar zou graag zijn dagelijkse verantwoordelijkheden overdragen aan een opvolger die op basis van het bestaande fundament de onderneming naar verdere groei leidt.

Voor een strategische koper is dit een unieke kans om haar bedrijfsactiviteiten uit te breiden in een groeiende markt in België. De koper kan ook een MBI-kandidaat zijn met kennis van de brandveiligheid branche die op deze wijze een perfecte start kan maken.

Een unieke kans voor een strategische koper om haar bedrijfsactiviteiten uit te breiden in een groeiende markt in België of een MBI-kandidaat met kennis van de brandveiligheidssector die een sterke start wil maken.