

Profiel nr.

110490

Toeristische operator met hoog potentieel, technologie en klanten

Gevestigd in

Castilië en León

Persoonlijke gegevens

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Reisbureau

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Startend

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

€ 250.000 - € 500.000

Resultaat voor belasting

Verlieslatend

Bedrijfshistorie / achtergrond

Geschiedenis en achtergrond: Hotel Distributiehuis

Opgericht in 2022, is het bedrijf een B2B-distributieknooppunt gespecialiseerd in de accommodatiesector. Het heeft een

- **Directe contractering:** Exclusieve overeenkomsten met 300 accommodaties, wat concurrerende marges garandeert
- **Globale beddenbank:** Toegang tot meer dan 450.000 hotels wereldwijd.

Op technologisch niveau heeft het bedrijf 15+ klanten die via XML zijn aangesloten en actief product afnemen, wat bet

Reden van verkoop:

De eigenaar verkoopt om persoonlijke redenen die de noodzakelijke volledige toewijding voor optimalisatie van het ma

Kans:

Ideaal voor investeerders of bedrijven in de sector die op zoek zijn naar een reeds opgezet hub met actieve licenties en

Bedrijfsactiviteit: B2B hoteldistributie en technologisch hub

Het bedrijf opereert als een toeristische distributiehubs gespecialiseerd in de wereldwijde commercialisering van accom

- Directe contractering (300 accommodaties met voorkeursmarges)
- Een beddenbank met toegang tot meer dan 450.000 hotels

De operatie is volledig gedigitaliseerd dankzij een lopend contract met een geavanceerd technologisch platform, dat ge

Operationele structuur:

Het team bestaat uit 5 gespecialiseerde medewerkers

(waarvan één parttime), die alle noodzakelijke functies afdekken om de dienstverlening actief te houden.

Strategische waarde:

Dit betreft een

“sleutel-op-de-deur” structuur. De koper verwerft niet alleen de inventaris en contracten, maar ook de volledige technis

Onderscheidend vermogen

Bedrijfsactiviteit: B2B hoteldistributiehubs

Het bedrijf fungeert als een technologisch en commercieel knooppunt gespecialiseerd in de bemiddeling van wereldwijde

1. **Directe contractering:** Beheer van eigen overeenkomsten met 300 accommodaties, wat geoptimaliseerde marge
2. **Beddenbank:** Toegang tot een omvangrijk aanbod van 450.000 hotels wereldwijd.

De technische operatie wordt ondersteund door een contract met een geavanceerd technologisch platform, dat verbind

Personele structuur:

Het team bestaat uit 5 specialisten (waarvan één parttime), die de dagelijkse operatie beheren.

Er wordt een

“sleutel-op-de-deur” infrastructuur aangeboden, inclusief technologie, contracten en team, klaar voor rendementsgerich

Overig

Overname en ideaal kopersprofiel

Overdrachtsbegeleiding:

De eigenaar garandeert volledige ondersteuning tijdens de overdrachtsperiode, inclusief introducties bij leveranciers en

Profiel van de koper:

Deze kans is gericht op:

- Bedrijven of ondernemers die direct willen instappen in hoteldistributie met een reeds operationele technologische h
- Toeristische groepen die een "sleutel-op-de-deur" project zoeken met bestaande licenties, directe contracten (300 hotels) en XML-connectiviteit (15+ klanten), waardoor jaren van ontwikkeling worden bespaard