

Profile number

108192

This profile is sold or not active anymore. Please check our actual listings here.

Partners / associates voor M&A-onderneming

Located in

Netherlands

Personal data

Sector

Service industry

Type of company

Business services

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

5 - 10

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

€ 500.000 - € 1.000.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

Confidential

Onderneming die bemiddelt in verkoop en aankoop van (vooral middelgrote) ondernemingen, in Nederland en omliggende landen. Begeleidt in het gehele overnameproces: ondernemingswaardering, werving en selectie van kopers resp. verkopers, deal structuring, onderhandeling en formalisering.

Unique selling points

Momenteel zeven partners, integere en prettige professionals met een academische achtergrond. Anders dan bij franchise-formules werken de partners nauw samen en delen actief hun relatienetwerken. Afdrachten voor

algemene kosten zijn laag.

Other

Onderneming die bemiddelt in verkoop en aankoop van (vooral middelgrote) ondernemingen, in Nederland en omliggende landen. Begeleidt in het gehele overnameproces: ondernemingswaardering, werving en selectie van kopers resp. verkopers, deal structuring, onderhandeling en formalisering. Momenteel vijf partners, integere en prettige professionals met een academische achtergrond. Anders dan bij franchise-formules werken de partners nauw samen en delen actief hun relatienetwerken. Gezocht wordt naar uitbreiding met één of twee hooggekwalificeerde nieuwe partners of associates. U bent een man of vrouw van 45-60 jaar, met een financieel-economische achtergrond en academisch denkniveau. Mogelijk bent u al werkzaam in de M&A-branch. Door uw kennis, werkervaring en empathisch vermogen bent u in staat het vertrouwen van opdrachtgevers te winnen. U bent initiatiefrijk, hebt uitstekende communicatieve vaardigheden en een grote overtuigingskracht. U bent pragmatisch en analyseert snel. U beschikt over een goed ontwikkeld commercieel/financieel netwerk en bent in eerste aanleg minstens twee dagen per week beschikbaar. U wordt mede-aandeelhouder of naar wens associate in een succesvolle onderneming met een uitstekend trackrecord en prima perspectieven. U bent eigen baas, met een hoge mate van vrijheid en zelfstandigheid. U bepaalt uw eigen agenda. Uw collega's fungeren als vraagbaak en klankbord en beschikken over een groot netwerk van kopers, verkopers, investeerders en bankiers. De honoreringsstructuur is zo ingericht, dat uw succes vrijwel geheel uzelf ten goede komt. U gaat deel uitmaken van een hechte organisatie met goed op elkaar ingespeelde partners, veel kennis en praktijkervaring, mooie credentials, aangesloten bij alle relevante platforms. Dit alles geeft u direct een stevige presence in de Nederlandse M&A-branch.