

Profile number

110230

Slijterij

Located in

South Holland

General information

Sector

Retail food

Type of company

Liquor store

Legal entity:

Partnership

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

0

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

€ 500.000 - € 1.000.000

Asking price

€ 100.000 - € 250.000

Earnings before taxes

Confidential

Company history/background

Na jarenlang met veel plezier een mooie speciaalzaak te hebben opgebouwd in Capelle aan den IJssel, is het nu tijd voor een volgende stap: pensioen. De winkel heeft een stevige basis in de wijk 's-Gravenland en een trouwe klantenkring. Dankzij de jarenlange ervaring en goede lokale bekendheid is er sprake van een stabiele omzet en een herkenbare positie in het winkelcentrum.

De winkel richt zich op de verkoop van een breed assortiment dranken, variërend van populaire producten tot exclusievere keuzes. De locatie – pal naast onder andere een supermarkt, drogist, slager, visspeciaalzaak en andere vers- en gemakszaken – zorgt voor een constante stroom aan winkelend publiek. Met een verkoopvloer van 96 m² en een magazijn van 30 m² is de zaak compact, overzichtelijk en efficiënt in te richten.

Unique selling points

Wat deze onderneming extra aantrekkelijk maakt, is de flexibiliteit voor de toekomst. De winkel draait momenteel als franchiselocatie, maar na afloop van het lopende contract is het mogelijk om zelfstandig verder te gaan of aan te sluiten bij een andere formule. Voor wie binnen de huidige formule blijft, geldt dat de winkel verbouwd moet worden volgens de nieuwe winkelformule. Dit biedt kansen voor vernieuwing en groei.

Other

Er liggen volop mogelijkheden om de omzet verder te vergroten. Zo kan de winkel profiteren van ruimere openingstijden én van de ontwikkeling van het Rivium District – een nieuwe wijk op steenworp afstand met zo'n 5.000 woningen en naar verwachting 7.500 nieuwe inwoners. Het huurcontract loopt tot 30 april 2027 en verkoper is bereid nog een paar maanden te ondersteunen waardoor er voldoende tijd is voor een soepele overdracht én een frisse doorstart.