Profiel nr.
110197

Marktleider in wateractiviteiten (19 jaar actief)

Gevestigd in
Midden-Nederland

Algemene informatie

Branche
Horeca en recreatie

Soort bedrijf
Recreatie en entertainment

Rechtsvorm:
Kapitaalvennootschap

Transactievorm
Nader te bepalen

Levensfase onderneming
Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)
< 5

Type koper:
- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie
€ 100.000 - € 250.000

Indicatie overnamebedrag
N.o.t.k.

Resultaat voor belasting
€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

6 maanden per jaar, 3 dagen per week werken en een ruim modaal inkomen overhouden?

Ben je sportief, ondernemend en op zoek naar een bewezen concept met veel vrije tijd? Lees dan verder.

De onderneming is al 19 jaar marktleider op het gebied van wateractiviteiten op evenementen in Nederland. Het bedrijf is een gerennomeerd bedrijf en heeft een sterke merknaam binnen de evenementenbranche.

- Het bedrijf bestaat uit; Ca. € 60.000 aan voorraad (verhuur- en verkoopmateriaal) waarvan het deel verkoop een verkoopwaarde van ca. € 85.000,- heeft.
- Een uitgebreid en loyaal verhuurklantenbestand, met vaste klanten die ons al tot 19 jaar jaarlijks inhuren.
- Een verkoopklantenbestand, waaronder vakantieparken die jaarlijks service en/of nieuwe producten afnemen (o.a. Roompot en Landal)
- De merknaam, website, honderden professionele foto's en video's en 19 jaar aan kennis en ervaring. Alle documentatie en werkwijzen.

Wegens emigratie hebben wij besloten het bedrijf te verkopen.

Verhuur van (water)activiteiten aan evenementen – van klein tot zeer groot – in Nederland en België en verkopen aan gerenommeerde klanten zoals vakantieparken en recreatieketens. Daarnaast leveren wij regelmatig aan tv-producties en kinderprogramma's. De kans is groot dat je de waterbal en andere producten van ons al eens hebt gezien.

Wat houdt het werk in?

- Het seizoen loopt van Koningsdag tot en met de herfstvakantie. Boekingen vinden voornamelijk plaats in het weekend (zaterdag en zondag). Af en toe een zakelijk evenement op een doordeweekse middag of avond (dit kan uitgebreid worden).
- In het afgelopen jaar werkten wij met: 1 fulltime kracht en 3 parttimers (alleen zaterdag óf zondag).
- Controleren, onderhouden en servicen van producten (voornamelijk in de winter). Inpakken en verzenden van materialen naar klanten (o.a. vakantieparken).

Verplichtingen:

- Geen huurcontracten, abonnementen of verplichtingen.
- Geen vast personeel. Overname bedrijfsauto bespreekbaar (niet incl.)

Onderscheidend vermogen

- Marktleider met bewezen staat van dienst; Het bedrijf is al 19 jaar marktleider in wateractiviteiten op evenementen in Nederland en België en een herkenbare naam binnen de evenementen- en recreatiebranche.
- Sterke merknaam en uitontwikkelde producten; De producten zijn door ons doorontwikkeld en wordt aangeboden onder een professionele en bekende merknaam, wat vertrouwen geeft en de verkoop- en verhuurdrempel verlaagt.

- Loyaal en terugkerend klantenbestand; Het bedrijf beschikt over een stabiel en loyaal klantenbestand, met verhuurklanten die de waterbal al tot 19 jaar jaarlijks inzetten en vaste verkoopklanten zoals vakantieparken.
- Hoge marges (> 50%) en beperkt personeelsrisico; Door lage vaste lasten en inzet van flexibele krachten (studenten/parttimers) kent het bedrijf hoge marges en weinig personeelsverplichtingen.
- Direct schaalbaar; Groei is eenvoudig te realiseren door het accepteren van meer aanvragen, extra marketing of uitbreiding naar nieuwe locaties of landen.

Overig

De ideale koper is iemand die al actief is in de recreatie- of evenementenbranche, of ervaring heeft met de verhuur van materialen. Ook denken wij aan iemand die parttime werkt en wil ondernemen, en het leuk vindt om zowel op kantoor als praktisch bezig te zijn.

Je krijgt energie van contact met klanten, werken op locaties en het neerzetten van beleving. Enthousiasme, plezier en een sterk leisure-gevoel passen perfect bij ons product.

Ervaring is een pré, maar motivatie en ondernemingszin zijn doorslaggevend.

Bij overname zorgen wij voor een volledige overdracht:

- Inwerken, meelopen tijdens boekingen, uitleg over planning, materiaal, verkoop en klanten begeleiding zodat het product ook bij jou een succes wordt.
- Wij denken graag mee over de financiering; Gedeeltelijke verkopersfinanciering is bespreekbaar, uitgaande van een minimale eigen inbreng.