

Profiel nr.

110125

Digital everyday solutions platform zoekt investeerder**Gevestigd in**

Nederland

Algemene informatie**Branche**

ICT-Dienstverlening

Soort bedrijf

Platform / website

Rechtsvorm:

BV

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Startend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Investeerder

Financiële informatie**Omzet indicatie**

Vertrouwelijk

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 100.000

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

Bedrijfshistorie / achtergrond

Frictionless tools voor terugkerende consumententaken

Het platform start met een dienst die een veelvoorkomend, vaak tijdrovend consumentenvraagstuk volledig automatiseert. Een proces dat normaal bestaat uit zoeken, formuleren en opvolgen wordt hiermee teruggebracht tot één handeling. Deze eerste module fungeert in de toekomst als “toegangspoort” tot een breder ecosysteem van micro-services. De doelgroep is massaal en de behoefte praktisch universeel.

Slim ontwikkeld door een performance-marketeer

De oprichter is een ervaren specialist in AdWords en acquisitiestrategieën met hoge ROI. Daardoor kan de eerste dienst direct worden opgeschaald naar significante volumes. Het platform wordt gebouwd volgens een MVP-first structuur, waar conversie en funnel-optimalisatie leidend zijn. De vaste kosten zijn laag en de time-to-market zeer kort.

Onderscheidend vermogen

Van één kernfunctie naar meerdere administratieve micro-oplossingen

Het beginpunt is een digitale assistent voor terugkerende verplichtingen die consumenten liever uitbesteden. Maar rondom deze kern worden stapsgewijs aanvullende tools geplaatst: eenvoudige administratieve acties, documentgeneratie en andere praktische mini-processen. Elke module versterkt de andere door gedeelde technologie en gedeelde instroom. Het monetisatiemodel combineert kleine fees met optionele premium-functies.

Overig

Gezocht Kapitaal – €100.000

Het kapitaal wordt ingezet voor de afronding van de eerste module, technische ontwikkeling en marktvalidatie. Investeerder krijgt een strategische positie in een schaalbare, hoog-marge digital-services onderneming.