

Profile number

110118

Klein CRM/ERP software bedrijf met groeipotentie

Located in

Netherlands

General information

Sector

IT service

Type of company

Software development

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Starting

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

€ 100.000 - € 250.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Het bedrijf vervangt het versnipperde gebruik van losse tools en verouderde ERP-systemen door één geïntegreerde, intelligente oplossing die het volledige proces digitaliseert. De software combineert gebruiksgemak, lage kosten en krachtige automatisering voor maximale efficiëntie. De oplossing is volledig doorontwikkeld en heeft een succesvolle eerste commercialisatiefase doorgemaakt. Dit maakt het bijzonder aantrekkelijk voor een koper met eigen softwareoplossingen en/of sterke commerciële distributiekkanalen.

Unique selling points

- Volledig doorontwikkeld product met bewezen klantwaarde
- Schaalbaar SaaS-model.
- Aantrekkelijke nichemarkt (meer dan 25.000 bedrijven in Nederland).
- Hoge operationele marge: €62.000 en €87.000 ARR in 2025
- Sterke tractie: 24 actieve en diverse klanten
- Snelle opschaling mogelijk met de juiste strategische koper