

Profile number

109912

Startend geregistreerd kledingmerk

Located in

Netherlands

Personal data

Sector

Retail non-food

Type of company

Clothing store

Legal entity:

Other

Type of transaction

Assets / liabilities

Life phase enterprise

Starting

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

€ 0 - € 100.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Wij zijn ons bedrijf niet lang geleden gestart in 2022, waar we heel fanatiek van start zijn gegaan en een kleine vaste klantenkring hebben opgebouwd van ongeveer 40-45 terugkerende klanten. Wij ontwerpen zelf de kleding en deze wordt geproduceerd in Portugal waar goede kwalitatieve kleding wordt geproduceerd. Door de komst van ons zoontje en de drukte met onze andere bedrijven hebben we besloten ons kledingmerk te verkopen, zodat iemand anders het de aandacht en toewijding kan geven die het verdient. We hebben nog een leuke voorraad liggen met een inkoopwaarde van €27.500 en we zouden het fijn vinden om dit er in ieder geval uit te hebben. Alle overige investeringen en waarde vragen wij dus niets voor, wij zijn gericht op een snelle verkoop.

Ontwerpen, laten produceren en het verkopen van de kleding. Van A-Z hebben we alles zelf gedaan, marketing, socials, shoots etc. We hebben onze collecties aan huis liggen en deden het altijd met zijn tweeën. We hebben geen contracten of overeenkomsten dus je bent vrij in alle opzichten.

Unique selling points

Onze omzet was nog niet erg hoog omdat we nog echt in een startende fase zitten, een kledingmerk heeft lang de tijd nodig om echt te gaan lopen, maar met een goede marketing erachter en een goed plan ging het steeds beter. Echter het laatste jaar hebben we door de komst van ons zoontje weinig kunnen doen waardoor de omzet naar beneden is gegaan. Er liggen dus nog onwijs veel groeimogelijkheden want de collecties die we nog hebben liggen zijn kwalitatief erg goed en kan door middel van marketing nog goed verkocht worden en een hoop winst op behaald worden. De verkoopwaarde van de voorraad die we nu nog hebben liggen is rond de €55-65K.

Other

Je dient een affiniteit te hebben met kleding, maar dit kan natuurlijk net zo goed zijn met marketing en socials, aangezien de kleding ter overname is en het voornamelijk marketing en socials is waardoor je winst kan behalen. Wij verkopen uiteraard onze contacten mee zoals onze leverancier waar je nieuwe collecties kan ontwerpen. We zijn gericht op een snelle verkoop omdat het nu in de weg ligt bij ons thuis. Wij nemen uiteindelijk volledig afstand, tenzij je dit anders ziet. We zijn daar flexibel in.