

Profile number

109909

Gespecialiseerd groeiend AV-bedrijf**Located in**

The Netherlands

Also interesting for this region (s)

Noord-Nederland

General information**Sector**

Service industry

Type of company

Business services

Legal entity:

Private limited company

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information**Turnover last financial year**

€ 500.000 - € 1.000.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 250.000

Company history/background

Het bedrijf is opgericht in 1984. Sindsdien is het uitgegroeid tot een betrouwbare partner in de verhuur, verkoop, installatie en het onderhoud van professionele beeld-, geluids- en podiumtechniek. De huidige bedrijfsvorm is een eenmanszaak + BV.

Het klantenbestand is divers en omvat jaarlijks zo'n 100 meermaals terugkerende relaties voor verhuurprojecten,

waaronder partners, organisatiebureaus, bedrijven en overheidsinstellingen. Daarnaast beschikt het bedrijf over een eigen merk met ongeveer 30 dealers — bestaande uit collega-AV-bedrijven en installateurs — verspreid over Nederland, België en Duitsland.

Het team bestaat uit twee technische medewerkers in loondienst, naast de DGA. Jaarlijks worden er ongeveer 15 verkoop- en installatieprojecten uitgevoerd, met een projectwaarde variërend van €5.000 tot €150.000.

Het bedrijf verzorgt de verhuur voor uiteenlopende evenementen en de verkoop en installatie voor vaste projecten. De activiteiten strekken zich uit door heel Nederland, en ook naar België en Duitsland.

Unique selling points

Voor een specialistisch nicheproduct is een eigen merk en productlijn ontwikkeld, ondersteund door een groeiend dealernetwerk.

Daarnaast is er voor de verhuur van dit nicheproduct een bestaand netwerk van rentalpartners actief.

Other

De huidige eigenaar nadert de pensioengerechtigde leeftijd en wil het bedrijf op termijn overdragen. Daarbij staat de verkoper open voor verschillende overnamevormen, zoals een volledige overname, gefaseerde overname, management buy-out of earn-out constructie. Voor de koper is een (beperkt) eigen kapitaalbreng gewenst. Daarnaast bestaan er diverse financieringsmogelijkheden om de overname te realiseren.