

## Profiel nr.

109896

## Groothandel bekabeling en glasvezelproducten

### Gevestigd in

Zuid-Nederland

### Ook interessant voor

- Midden-Nederland
- Noord-Nederland
- Oost-Nederland
- West-Nederland

## Algemene informatie

### Branche

Groothandel

### Soort bedrijf

Groothandel in elektrische  
gebruiksgoederen

### Rechtsvorm:

BV

### Transactievorm

Aandelentransactie

### Levensfase onderneming

Volwassen

### Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

### Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

## Financiële informatie

### Omzet indicatie

€ 500.000 - € 1.000.000

### Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

### Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

## Bedrijfshistorie / achtergrond

De groothandel wordt gedreven sinds 2004. De eigenaar heeft het bedrijf ontwikkeld en uitgebouwd tot de onderneming die het nu is. Na enkele jaren als installateur en met eigen personeel te hebben gewerkt, heeft de eigenaar in 2016 gekozen zich te focussen op groothandelsactiviteiten en zelf geen installatiewerk meer te

verrichten. Hij richt zich op het toevoegen van waarde in de tussenschakel tussen fabrikant en de professionele telecomparters en installatiedealers met zakelijk eindklanten.

De onderneming (BV) speelt als kleine maar gerespecteerde speler mee in de groothandelsmarkt voor productoplossingen in centrale antennesystemen en communicatie-infrastructuur.

Haar producten worden door haar klanten toegepast in onder meer bungalowparken, ziekenhuizen, hotels en diverse gemeentelijke ruimtes.

Vanuit een locatie in Zuid-Nederland wordt een mooie en stabiele portefeuille beheerd van opvallend trouwe klanten. Met de aanwezige transformatie naar glasvezel ontstaat een aanzienlijk marktpotentieel.

De aard en omvang van de onderneming maakt haar uitstekend geschikt voor zowel een strategische koper als een Management Buy In kandidaat.

## Onderscheidend vermogen

De markt is zeer breed en groot. In elk opzicht behoort de BV tot de kleinere spelers in de markt. Echter met haar kennis van de producten en productoplossingen en de wijze waarop men meedenkt met haar klant, hebben er voor gezorgd dat zij een duidelijke stabiele positie op deze markt heeft opgebouwd.

## Overig

De onderneming is gestart in 2004 en sindsdien uitgegroeid tot een unieke speler op het gebied van producten voor zowel bekabeling en glasvezels. Haar trouwe klanten bevinden zich voornamelijk in Nederland maar ook in andere Europese landen.

De eigenaar ziet de groeipotentie in de sector en onderneming maar is toe aan een volgende fase. Met de verkoop van het bedrijf wil de verkoper bereiken dat het potentieel van het bedrijf optimaal benut wordt.