

Profile number

109889

Landelijk opererend afbouwbedrijf

Located in

Netherlands

Personal data

Sector

Construction

Type of company

Finishing companies

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

10 - 25

Type of buyer:

- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 10.000.000 - € 25.000.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

Confidential

Company history/background

Betreft: De overname van 100% van de aandelen van een besloten vennootschap.

Reden verkoop: De onderneming bestaat inmiddels ruim 50 jaar, de huidige eigenaar is op zoek naar continuïteit in de vorm van een overnemende partij. In de directe familie of onder de medewerkers is geen opvolging voorhanden.

Profiel onderneming: Het bedrijf is gespecialiseerd in afbouw- en stukadoorswerkzaamheden en werkt

voornamelijk voor zakelijke klanten in de nieuwbouw. Dankzij de brede kennis, kunde en sterke reputatie beschikt de onderneming over een loyale klantenkring. Met diverse grote klanten worden jaarlijks contracten afgesloten.

Werknemers: Binnen de onderneming zijn 10-20 medewerkers werkzaam waarvan het merendeel UTA-personeel betreft. Daarnaast beschikt het bedrijf over een grote flexibele schil van zzp'ers en onderaannemers.

Financieel: De jaarlijkse omzet bedraagt gemiddeld € 15.000.000, hierbij wordt een (genormaliseerde) EBIT gerealiseerd van circa 15%. In de onderneming zijn geen rentedragende schulden aanwezig.

Locatie: Het bedrijf is gevestigd in Nederland. Het bedrijfspand is eigendom van de DGA, doel is het pand na overname te blijven verhuren.

Other

Opmerkingen: Het bedrijf kan een interessante aanvulling zijn voor strategische partijen die hun marktaandeel in Nederland willen vergroten. De eigenaar is eventueel bereid voor bepaalde tijd een minderheidsaandeel te behouden.

Vervolprocedure: Na ondertekening van een geheimhoudingsovereenkomst wordt aanvullende informatie over de onderneming verstrekt. Na een kennismakingsgesprek met de verkoper en adviseur wordt van geïnteresseerde partijen verwacht dat zij een eerste voorstel uitbrengen.