

Profile number

109886

Goedlopende fietsenwinkel met groeipotentie**Located in**

Zuid-Holland

General information**Sector**

Retail non-food

Type of company

Bicycle store

Legal entity:

One - man business

Type of transaction

Assets / liabilities

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

0

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information**Turnover last financial year**

€ 250.000 - € 500.000

Asking price

€ 0 - € 100.000

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 250.000

Company history/background

De fietsenwinkel is opgericht in 2010 en wordt nu ter overname aangeboden — inclusief volledige inventaris en inrichting. De reden voor verkoop is van persoonlijke (gezondheids)aard. Vanaf eind november ben ik de enige fietsenmaker in het dorp omdat de andere fietsenmaker met pensioen gaat. Hierdoor komen er nu al extra klanten binnen voor zowel reparaties als verkoop. In 2021 is de winkel verhuisd naar de huidige, grotere locatie van circa 150 m² met twee volledig ingerichte werkplaatsen. De winkel bevindt zich in een huurpand dat gedeeld wordt met een

scooterzaak. Er zijn geen lopende leningen of andere contracten.

De kernactiviteiten bestaan uit:

- Fietsreparaties (hoofdzakelijk)
- Verkoop van nieuwe fietsen en e-bikes
- Verkoop van onderdelen en accessoires

Er is momenteel geen personeel in dienst, maar dat is in het verleden wel het geval geweest.

Unique selling points

De winkel biedt duidelijke groeimogelijkheden. Door het stoppen van de andere fietsenmaker ontstaat er een unieke positie in het dorp. Daarnaast ligt er nog veel potentie op het gebied van online zichtbaarheid, bijvoorbeeld via Instagram en Facebook.

Other

Na de verkoop ben ik bereid om, in overleg, tijdelijk mee te werken en uitleg te geven om de overdracht soepel te laten verlopen.

Dit bedrijf is met name interessant voor:

- Jonge fietsenmakers die voor zichzelf willen beginnen
- Bestaande ondernemers die hun capaciteit willen uitbreiden

Voor de koper is het belangrijk om servicegericht te zijn — dat waarderen de klanten hier enorm. Ik verkoop mijn bedrijf dan ook het liefst aan een vakman of -vrouw die met dezelfde passie en zorg verder wil gaan, zodat mijn klanten goed bediend blijven.