

Profile number

109873

Goedlopend IT-bedrijf in Mierlo – Direct instapklaar.

Located in

Netherlands

General information

Sector

IT service

Type of company

IT services

Legal entity:

Type of transaction

Assets / liabilities

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 500.000 - € 1.000.000

Asking price

€ 250.000 - € 1.000.000

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 250.000

Company history/background

Na jaren met veel plezier te hebben gewerkt aan mijn ICT Dienstverlenend bedrijf heb ik besloten het stokje over te dragen aan een nieuwe eigenaar. De reden van de verkoop is dat ik me wil richten op nieuwe uitdagingen en meer balans wil creëren tussen werk en privé.

Het bedrijf is in 2017 opgericht en kende vanaf het begin een vliegende start. Sindsdien is het uitgegroeid tot een betrouwbare ICT-Partner voor kleine en middelgrote ondernemingen.

De activiteiten bestaan onder meer uit.

- Beheer en levering van Microsoft Office 365 accounts (met een stabiele basis aan terugkerende abonnementen)
- Leveren en onderhoud van hardware (computers, netwerkkapparatuur, printers e.d.)
- Support en adviesdiensten aan vaste klanten
- Een sterke goodwill en reputatie opgebouwd door de jarenlange service.

De overname biedt een uitstekende kans voor een IT Professional of bestaand ICT bedrijf dat wil uitbreiden met een goedlopende klantenportefuille, terugkerende inkomsten en een solide naam in de markt.

Het bedrijf is actief in de IT-dienstverlening en richt zich op het leveren van betrouwbare oplossingen voor zowel particuliere als zakelijke klanten. De kernactiviteiten bestaan uit het adviseren, leveren en onderhouden van computers, netwerken en randapparatuur, evenals het bieden van reparatie- en ondersteuningsdiensten. Dankzij een nauwe samenwerking met een gespecialiseerd telecombedrijf kunnen klanten rekenen op een compleet pakket aan ICT- en telecommunicatieoplossingen, wat zorgt voor een efficiënte en toekomstgerichte dienstverlening.

Het bedrijf opereert vanuit een representatief huurpand dat beschikt over een moderne spreekkamer, een kantine en een ruime kantoor- en reparatieruimte. De huurovereenkomst is jaarlijks opzegbaar, wat flexibiliteit biedt aan een eventuele opvolger. Er is geen personeel in dienst, wat de bedrijfsstructuur overzichtelijk en eenvoudig overdraagbaar maakt.

Unique selling points

Het bedrijf onderscheidt zich door persoonlijke service, betrouwbaarheid en een sterke regionale reputatie. Klanten waarderen de directe communicatie, snelle responstijd en het feit dat er één aanspreekpunt is voor zowel IT- als telecomoplossingen. De samenwerking met een gespecialiseerd telecombedrijf versterkt dit onderscheidend vermogen aanzienlijk: klanten ervaren hierdoor gemak en continuïteit in hun digitale infrastructuur. De combinatie van technische kennis, servicegerichtheid en langdurige klantrelaties maakt het bedrijf uniek binnen zijn segment.

Other

Dit bedrijf is interessant voor:

- Een zelfstandig ondernemer of IT-professional die een goedlopend bedrijf met bestaande klantenkring wil overnemen zonder personele lasten.

- Een IT- of telecombedrijf dat zijn dienstenaanbod wil uitbreiden met aanvullende expertise of lokale aanwezigheid.
- Een startende ondernemer met technische kennis, die wil instappen in een rendabele onderneming met lage vaste kosten en direct rendement.
- Een strategische koper die de samenwerking met het telecombedrijf verder kan uitbouwen of digitaliseren, bijvoorbeeld richting cloudoplossingen, security of managed services.

De onderneming biedt een uitstekende basis om verder te groeien of om als solide aanvulling te dienen binnen een bestaande ICT-structuur.