

Profile number

109812

Unieke combinatie groothandel / schoonmaakbedrijf in nichemarkt**Located in**

Netherlands

Personal data**Sector**

Service industry

Type of company

Cleaning services

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

5 - 10

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information**Turnover last financial year**

€ 250.000 - € 500.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background**Aanbod**

Het betreft een aanbod waarbij 2 bedrijven (Bv's) worden aangeboden in één integrale deal. Het gaat om een unieke combinatie van een groothandel in producten en apparatuur voor de schoonmaakbranche gericht op behandeling van vloeren en daarnaast een specialistisch bedrijf in het reinigen, onderhouden en behandelen van diverse vloeren. De gevestigde ondernemingen zijn actief in de B2B markt en hebben in de jaren een sterke landelijke bekendheid opgebouwd met een mooi prestigieus klantenbestand.

Omschrijving van de ondernemingen

De belangrijkste kenmerken van deze ondernemingen zijn:

Groothandel:

- Zeer uitgebreid assortiment aan machines en schoonmaak artikelen
- Actief in de B2B markt met een mooi trackrecord met landelijk bekende klanten
- Activiteiten zijn verhuisbaar
- Representatief huurpand

Onderhoud en schoonmaakbedrijf:

- Actief in de B2B markt
- Landelijk actief met een mooi en prestigieuze klantenbestand
- Unieke formules voor het behandelen van bijzondere vloeren
- 6 tot 8 medewerkers waarvan 2 zzp'ers incl. de eigenaar en partner

Unique selling points

Bijzonderheden

Het schoonmaakbedrijf zit in de niche van de schoonmaakbranche die zich specifiek richt op het reinigen, onderhouden en behandelen van bijzondere vloeren. Met de eigen unieke ontwikkelde methode onderscheidt de onderneming zich in de markt. Door de combinatie van de groothandel activiteiten met het schoonmaakbedrijf, heeft de ondernemer een sterke marktpositie ontwikkeld met veel groeipotentie.

Reden van verkoop

De DGA komt steeds dichterbij zijn pensioensgerechtigde leeftijd en wilt het rustiger aan gaan doen en heeft daarom besloten om de bedrijven te verkopen.

Financiële kengetallen

De gezamenlijke netto omzet beweegt tussen de €300.000 en €350.000 per jaar. De EBITDA bedraagt ca. €75.000 per jaar dit is inclusief de genormaliseerde management fee van € 65.000 per jaar. De strategische en courante voorraad van de groothandel van zowel de producten als machines bedraagt actueel / ca. €300.000.

Other

Mogelijke koopreden

Deze onderneming is met name interessant voor strategische kopers die met dit bedrijf een goede naam in de markt koopt en daarmee vanuit de solide omzet, groei kan realiseren. Tevens is de onderneming interessant voor MBI kandidaten met de juiste kennis, ervaring en financiële mogelijkheden. De ondernemer is bereid om 1 tot 2 jaar aan te blijven om kennis, kunde en ervaring te delen met een warme overdracht.