

Profile number

109709

CRM-pakket voor de installateur**Located in**

Gelderland

General information**Sector**

IT service

Type of company

Software development

Legal entity:

Other

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Starting

Employees in FTE

0

Type of buyer:

- Strategic acquisition
- Investor

Financial information**Turnover last financial year**

€ 0 - € 100.000

Asking price

€ 100.000 - € 250.000

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Een praktisch gebouwd CRM – klaar als fundament voor jouw volgende stap. De afgelopen periode hebben wij een CRM-systeem gebouwd, ontstaan uit échte praktijkervaring van een installateur. Het systeem is gebruiksklaar in de basis: de structuur staat, de belangrijkste functionaliteiten werken, en het is klaar om doorontwikkeld te worden.

Wat is het nu? Een werkend CRM-framework met modules voor o.a.:

- Klantenbeheer
- Offerte- en orderverwerking + facturen
- Planning (installaties/uitvoering inclusief werkbonden)
- Taken/to-do op individueel en team verband

Waarom verkopen we het? Wij richten ons op andere projecten en zoeken een partij die dit verder oppakt en er waarde uit haalt. Dit kan als intern systeem, white-label SaaS-oplossing of maatwerkdienst.

Unique selling points

Het is getest in een operationele omgeving en werkt stabiel. Let op: het is géén af product – het vraagt nog finetuning en inrichting om bedrijfsklaar ingezet te worden. Ideaal dus voor developers, SaaS-ondernemers of bedrijven die een vliegende start willen maken met hun eigen CRM-oplossing.

Other

Voor wie interessant? CRM gericht op afnemers zoals installateurs, schilders, bouwbedrijven etc. Bedrijven die hun processen willen digitaliseren met maatwerk. Developers/techbedrijven die een solide basis zoeken om op voort te bouwen.