

Profile number

109664

Teken- en schildercursus**Located in**

Flevoland

General information**Sector**

Service industry

Type of company

Training / education

Legal entity:

One - man business

Type of transaction

Assets / liabilities

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information**Turnover last financial year**

Confidential

Asking price

€ 0 - € 100.000

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Het bedrijf werd in 2016 opgericht. Na lang nadenken over wat te doen na het pensioen van mijn man, hebben we uiteindelijk besloten te emigreren naar ons thuisland Curaçao, waar we volop van onze pensioen gaan genieten. Het pakket omvat de lesmethode, Licentie lesmateriaal, het klantenbestand, de inventaris, de bedrijfsmiddelen op dat moment en de URL.

Daarnaast is er aanzienlijke groeipotentie, waarbij de naamsbekendheid (URL) een cruciale rol speelt.

Het lesprogramma is uitdagend en zeer omvangrijk. Cursisten leren 4 technieken: tekenen met potloden en daarnaast ook schilderen met oliepastelkrijt, aquarel- en acrylverf. Stap voor stap worden de basis van de schilderkunst en de fijne kneepjes van het vak bijgebracht, zodat zelfs beginners in staat zijn om prachtige kunstwerken zoals portretten, landschappen of stillevens kunnen creëren.

Op de laatste dag van de cursus krijgen alle cursisten de gelegenheid om hun kunstwerken aan familie, vrienden en kennissen te presenteren in een tentoonstelling.

Met de schildercursus heb ik twee belangrijke doelen voor ogen. Ten eerste wil ik dat de cursisten hun creatieve vaardigheden in schilderen en tekenen verder ontwikkelen. Het is echter net zo belangrijk dat ze nieuwe mensen leren kennen en plezier beleven, zodat de cursus het hoogtepunt van hun week wordt. Daarom zal er bij elke les niet alleen een ervaren kunstdocent aanwezig zijn, maar ook de cursusleider zelf. Het gaat mij erom om van de cursus een ware belevenis te maken voor de deelnemers.

Voor de huisvesting is er een contract afgesloten met de Stichting dat minimaal één jaar loopt en mogelijk verlengd kan worden tot vijf jaar. Dit contract loopt tot mei 2026 en de huur bedraagt EUR 650,00 per maand. Ik heb de mogelijkheid om het contract te verlengen en het is beschikbaar voor overname vanaf juni 2026.

Unique selling points

Uit onderzoek naar het werkgebied Almere blijkt dat er meer dan 30.000 inwoners van 65 jaar en ouder zijn. De groep van 55 jaar en ouder is nog groter, en gemiddeld heeft deze groep een goed inkomen. Om succesvol te zijn, is het voldoende om jaarlijks maximaal 100 deelnemers te hebben, wat minder dan 10% van de 30.000 mensen vertegenwoordigt.

Een kanttekening; In totaal zijn er tot voorjaar 2025 22 seizoenen georganiseerd, waar ruim 400 cursisten aan hebben deelgenomen.

Uit de jaarcijfers kan een prognose worden afgeleid dat deze investering binnen drie jaar kan worden terugverdiend. Aangezien de autokosten komen te vervallen, verbetert niet alleen de balanspositie van de onderneming, maar zullen ook de kosten aanzienlijk dalen. Dit zal een positief effect hebben op de bedrijfsresultaten, die met bijna 50% kunnen stijgen.

Other

Ik zal compleet afstand willen nemen van het bedrijf. Ben wel bereid in de beginfase te helpen als het nodig is, hiervoor kunnen afspraken worden gemaakt ook m.b.t. evt. kosten.

Mijn visie voor het jaar 2020 was om mijn onderneming te laten uitgroeien tot een interessant en prestigieus bedrijf, met een duurzame aanwezigheid voor de komende vijf tot tien jaar. Met trots kan ik zeggen dat een deel van deze visie inmiddels is gerealiseerd.

Deze overname is interessant voor een beginnend ondernemer of ervaren ondernemer die goed kan plannen en met passie zal bijdragen aan de continuïteit van de onderneming.