

**Profiel nr.**

109638

## Schaalbaar AI-platform met tradingsignalen in de fintech-sector

**Gevestigd in**

Nederland

**Persoonlijke gegevens****Branche**

ICT-Dienstverlening

**Soort bedrijf**

E-commerce

**Rechtsvorm:**

Kapitaalvennootschap

**Transactievorm**

Activa / passiva transactie

**Levensfase onderneming**

Groeiend

**Aantal medewerkers (in FTE)**

&lt; 5

**Type koper:**

- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

**Financiële informatie****Omzet indicatie**

€ 0 - € 100.000

**Indicatie overnamebedrag**

€ 0 - € 100.000

**Resultaat voor belasting**

€ 0 - € 100.000

**Bedrijfshistorie / achtergrond**

Dit innovatieve AI-platform biedt een geavanceerd en volledig geautomatiseerd systeem voor handelssignalen op indexen, aandelen en hefboomproducten. De overname betreft de volledige exploitatie: inclusief de unieke algoritmes, de eigen ontwikkelde automatiseringssoftware en een kwalitatieve database die de kern van het platform vormt.

Hoewel het platform pas sinds het vierde kwartaal van 2025 actief is, heeft het in recordtijd een indrukwekkende

omzetgroei en winstgevendheid gerealiseerd. De unieke technologie zorgt voor een volledig geautomatiseerd proces van data-analyse tot aan de realtime verzending van signalen. Dit resulteert in een hoge klanttevredenheid en een schaalbaar abonnementsmodel met minimale handmatige tussenkomst.

Via dit platform kunnen gebruikers eenvoudig aandelen, crypto en andere beleggingen laten analyseren. Zij ontvangen direct duidelijke analyses, signalen en inzichten, waardoor beter onderbouwde beleggingsbeslissingen mogelijk worden. De unieke AI-tool combineert technische en fundamentele analyse en verwerkt hiervoor data uit meer dan 150 bronnen.

## Kernactiviteiten

De onderneming heeft een zeer effectieve marketingmachine gebouwd op kanalen als Facebook, TikTok, Instagram, YouTube en Google. Hiermee is een database opgebouwd van maar liefst 12.000+ kwalitatieve leads.

- **Conversie:** Leads worden aangetrokken via brochures en nieuwsbriefinschrijvingen, waarna zij via geautomatiseerde e-mail funnels worden geconverteerd naar betalende abonnees.
- **Techniek:** Betalingen zijn naadloos geïntegreerd via Mollie en het facturatiesysteem van Moneybird. De handelssignalen worden realtime gedistribueerd via Business WhatsApp en e-mail, direct naar de eindgebruiker.

## Onderscheidend vermogen

### Unieke voordelen

- **Geautomatiseerd systeem:** Van geavanceerde signaalgeneratie tot de directe distributie naar klanten.
- **Explosieve start:** Directe tractie en sterke omzetcijfers sinds de lancering eind 2025.
- **Waardevol datakapitaal:** 12.000+ actieve leads in de database, direct te activeren voor verdere groei.
- **High-Margin Model:** Minimale personeelsbehoefte en lage operationele kosten door verregaande automatisering.
- **Bewezen ROI:** Schaalbare marketingstrategie met een sterke focus op social media conversie

## Overig

De omzet loopt gestaag op, maar mede omdat de huidige eigenaar zich niet meer voor 100% kan inzetten wegens ziekte, blijft de omzet groei stabiel, terwijl deze afgelopen winter nog fors toenam. De ziekte van de huidige eigenaar is ook de reden van verkoop.

De koper moet minimaal 1 uur per dag beschikbaar zijn om emails te beantwoorden en op de website en Facebook een stukje pr te publiceren. Als men dat vijf dagen per week doet, is het een zeer levendige website en komen er wekelijks nieuwe klanten binnen. De verkoper heeft ruime ervaring in deze sector.