

Profile number

109490

Ontdek de winstgevende mogelijkheden van franchise en bedrijfsadvies

Located in

Netherlands

General information

Sector

Service industry

Type of company

Business consultant

Legal entity:

Other

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

0

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

Confidential

Asking price

€ 0 - € 100.000

Earnings before taxes

Confidential

Company history/background

Wij zijn een managementadviesbureau dat ondernemers helpt hun startmotieven te realiseren. De franchiseorganisatie is in 2011 gestart met het adviseren van Nederlandse ondernemers. Met ons internationaal bewezen Winstlekkage-model en ons uitgebreide Bedrijfsverbeterplan helpen we organisaties met het gezonder inrichten van de onderneming. Het is onze missie om dé vertrouwenspartner van ondernemend Nederland te worden bij het succesvol (her)inrichten van bedrijven.

Als adviseur bewaak je de balans tussen korte termijn impact en structurele verbeteringen. Op termijn werk je naar de positie van strategische business partner van de ondernemer; de parttime commissaris. Je spiegelt de uitdagingen, bespreekt belangrijke vraagstukken én helpt de ondernemer richting oplossingen om de business weer te laten groeien. Je helpt de ondernemer desgewenst ook om de onderneming verkoopbaar te maken. Om korte termijn impact te kunnen realiseren hebben wij o.a. het winstlekkage®-model ontwikkeld dat zich focust op 8 sleutelgebieden waar ongemerkt geld uit de onderneming kan wegvloeien:

- Prijsbeleid
- Kosten
- Productiviteit
- Bezetting
- Marketing & Sales
- Debiteurenbeheer
- Voorraadbeheer
- Groei

Ondernemingen verliezen geld en tijd op deze gebieden, zonder dat de ondernemer zich daarvan bewust is. Met onze tools & training heb je inzicht hoe het resultaat van de onderneming op korte termijn verbeterd kan worden zodat er ademruimte komt voor de structurele verbeteringen en het verankeren van de relatie.

Unique selling points

Natuurlijk speel je zelf een belangrijke rol in je eigen succes, maar als franchisenemer ga je aan de slag met een internationaal beproefd en bewezen model. De voordelen van onze franchisenemers op een rijtje:

- Het merk
- Bewezen methodieken waardoor jij je kan focussen op het ondersteunen van je klanten
- Unieke winstlekkagetool voor scan een MKB onderneming en om de ROI van een gezamenlijk traject te bepalen.
- Je kunt na je introductie training (6 weken) gelijk aan de slag
- Intensieve coaching om de methodiek je ook in de praktijk eigen te maken.
- Kennis kunnen delen en halen van collega partners, die geen concurrenten zijn
- Je wordt onderdeel van een team
- Ontwikkeling door training en interactie met collega's
- Ondersteuning vanuit het hoofdkantoor op gebied van marketing en office management

Other

Om onze klanten en potentiële klanten optimaal te kunnen blijven bedienen, zijn wij op zoek naar nieuwe franchisepartners. Werk je momenteel in het corporate bedrijfsleven of de zakelijke advieswereld? Of heb je een

vergelijkbare achtergrond als succesvol ondernemer? Misschien wellicht de nieuwe (associate)franchisepartner die wij zoeken!

- Minimaal 10 jaar ervaring op senior management niveau
- Generalist of ervaring in minimaal 2 functionele werkgebieden
- 5 jaar commerciële ervaring in B2B of affiniteit met acquisitie, sales & marketing

Onze adviseurs halen veel voldoening uit hun werk als ondernemer:

- Het voelt goed om de door de jaren heen opgebouwde kennis en ervaring in te zetten om andere ondernemers te helpen.
- Je komt als adviseur in aanraking met allerlei soorten ondernemers en branches, in plaats van één. Never a dull moment.
- Je krijgt een passende beloning en mogelijkheden tot groei. Dat zijn geen loze beweringen: we dagen je uit om naar een franchisebriefing te komen waar je alle vragen kunt stellen. Ook de kritische.

Interesse? Vraag gerust meer informatie aan.