

Profiel nr.

109369

Groothandel in diervoeding**Gevestigd in**

Noord-Brabant

Persoonlijke gegevens**Branche**

Groothandel

Soort bedrijf

Groothandel food

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

De groothandel in diervoeding is gestart in de jaren zestig van de vorige eeuw en heeft hierdoor een lang trackrecord. Het bedrijf is onder leiding van de huidige eigenaar al jaren een toonaangevende speler in de markt. Er worden diepvries- en houdbare producten verkocht. Het bedrijf voldoet aan de voorwaarden van de NVWA.

Het heeft voor de verkoper de voorkeur het vastgoed dat in de holding zit ook te betrekken bij de verkoop. De verkoper heeft een leeftijd bereikt waarbij hij de overweging maakt met pensioen te gaan. Er is geen sprake van natuurlijke opvolging. Verkoper is bereid de kopende kandidaat te introduceren bij de belangrijkste stakeholders

en voor een nader te bepalen periode in te werken op de werkzaamheden.

De onderneming is actief als groothandel in diervoeding. De afnemers bestaan uit B2B klanten waarvan de grootste afnemers al jaren verbonden zijn aan de onderneming. Ook de grote leveranciers zijn al jaren betrokken. De onderneming heeft een goede staat van dienst opgebouwd. De bedrijfsactiviteiten vinden plaats in een kantoor en warehouse, welke op hetzelfde adres gevestigd zijn.

Onderscheidend vermogen

Het bedrijf heeft een eigen merk diervoeding welke tevens gedeponeerd is. Dit zorgt voor onderscheidend vermogen ten opzichte van de concurrentie. De onderneming biedt een breed palet aan andere merken en productgroepen en is gespecialiseerd in houdbare en deelbare diepvriesvoeding. Dit zorgt voor een compleet aanbod voor afnemers. De onderneming voldoet aan de voorwaarden van het NVWA. De klantenkring is breed en loyaal. Er wordt derhalve veel wederkerige omzet gerealiseerd. De relaties met leveranciers zijn sterk. Er wordt al een lange termijn gebruik gemaakt van een breed netwerk van dezelfde leveranciers.

Overig

De verkoop van de onderneming dient bij voorkeur plaats te vinden middels een 100% aandelentransactie. Het vastgoed is eigendom van de holding. Het heeft de voorkeur van de verkoper het vastgoedobject te betrekken in de verkooptransactie. De propositie is geschikt voor strategische kopers of voor ondernemende MBI kandidaten. Ervaring met exploitatie van een groothandel (in diepvriesproducten) is een pré.