Profiel nr.
109349

Reisbureau voor Zuidelijk Afrika

Gevestigd in
Nederland

Algemene informatie

Branche
Dienstverlening

Soort bedrijf
Reisbureau

Rechtsvorm:
BV

Transactievorm
Aandelentransactie

Levensfase onderneming
Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)
5 - 10

Type koper:
- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Investeerder

Financiële informatie

Omzet indicatie
€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag
N.o.t.k.

Resultaat voor belasting
€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Ter overname aangeboden: een goed georganiseerd reisbureau (vennootschap) dat zich volledig richt op het samenstellen en verzorgen van individuele rondreizen in Zuidelijk Afrika. De onderneming is jaren geleden opgericht en heeft in de Nederlandse markt een stevige positie opgebouwd. Daarnaast wordt er gewerkt aan uitbreiding buiten de landsgrenzen.

Het bureau biedt klanten maatwerkreizen met veel ruimte voor eigen invulling, ondersteund door directe lokale

contacten in Zuidelijk Afrika waarmee langdurige samenwerkingen bestaan. Klanten waarderen de service en expertise met een gemiddelde beoordeling van 9,3. Jaarlijks worden 300 tot 350 reizen geboekt.

De organisatie draait met een klein, professioneel team van vier medewerkers. Vanuit een representatief gehuurd bedrijfspand wordt een omzet gerealiseerd van circa € 2.000.000 per jaar. De onderneming is winstgevend, heeft een gezonde financiële structuur en kent geen langlopende schulden. Ter overname wordt 100 % van de aandelen aangeboden.

De reden van verkoop is dat de eigenaar het bedrijf, waar hij de afgelopen jaren aan heeft gebouwd, over wil dragen aan een nieuwe eigenaar die het verder laat groeien. De huidige eigenaar nadert de pensioengerechtigde leeftijd en wil het na een zorgvuldige bedrijfsoverdracht wat rustiger aan gaan doen.

Deze onderneming biedt kansen voor verschillende typen kopers. Voor grotere reisorganisaties of aanverwante bedrijven is het een interessante aanvulling op de bestaande activiteiten. Door integratie kunnen schaal- en synergievoordelen ontstaan. Ook voor kleinere spelers of MBI-kandidaten met kapitaal en ondernemerszin is dit een aantrekkelijke kans, mede gezien de potentie voor verdere groei in binnen- en buitenland.

Onderscheidend vermogen

Meer weten?
Wij begeleiden het verkoopproces en toetsen vooraf de interesse en financiële mogelijkheden van potentiële kopers. Na ondertekening van een geheimhoudingsverklaring wordt uitgebreide informatie beschikbaar gesteld en kan een kennismaking met de onderneming plaatsvinden.