

Profiel nr.

109339

Pijpleidingen constructiebedrijf

Gevestigd in

Zuid-Holland

Ook interessant voor

Heel Nederland

Algemene informatie

Branche

Industrie

Soort bedrijf

Martitieme en scheepsbouw industrie

Rechtsvorm:

BV

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

25 - 50

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Investeerder

Financiële informatie

Omzet indicatie

> 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Het bedrijf is al decennia een toonaangevend bedrijf op het gebied van pijpleidingwerk voor de maritieme sector, de offshore en de industrie. De onderneming is 27 jaar geleden opgericht en heeft 18 fte in dienst en maakt doorlopend gebruik van 20-40 uitzendkrachten.

Onder de geleverde projecten en diensten vallen: advies, ontwerp, modificatie, reparatie, laswerk, materialen en

constructie. De organisatie is ISO 9001-2015 en VCA gecertificeerd en er wordt gewerkt volgens NEN normen.

Onderscheidend vermogen

Voor een strategische kandidaat biedt het bedrijf een concrete marktpositie, personeel, klantenkring en een unieke propositie van kwalitatief vakkundig pijpleidingwerk. Voor de juiste MBI-kandidaat die (samen met een investeerder) over voldoende kapitaal beschikt de mogelijkheid om in te stappen in een stabiele onderneming met een eigen marktpositie en portfolio die verder uitgebouwd kan worden. Sterkte:

- Flexibiliteit naar opdrachtgever
- Vakkennis en adviesrol
- Ervaring in oplossingen
- Kwaliteit eindproduct
- Kwaliteitsmanagement interne organisatie (KAM)
- Delegeren aan personeel
- Familiebedrijf
- Medewerkers uit de maritieme sector

Groeimogelijkheden Door aandacht te schenken aan de kansen die er liggen voor uitbreiding in de industrie, uitbreiden van de detachering en/ of abonnementen voor onderhoud en het uitbouwen van de klantenkring middels acquisitie.

Overig

De omzet bedraagt op dit moment ca €4,6 mln met een genormaliseerde EBITDA van ca. 12 %. Verdere groei is te realiseren door het benutten van mogelijkheden die er liggen voor uitbreiding in de industrie en maritieme sector, internationalisatie, uitbreiden van de detachering, abonnementen voor onderhoud en het uitbouwen van de klantenkring middels acquisitie.

Reden van verkoop: De eigenaar bereidt zich voor om de onderneming op tijd over te dragen, met als doel om nog een aantal jaren aan te blijven om de overdracht in goede banen te leiden en samen met de koper toe te werken naar bedrijfscontinuïteit onder de nieuwe eigenaar. Het doel is om aansluitend met pensioen te gaan. Timing: Verkoop is op korte termijn in overleg mogelijk. Informatie memorandum: Na overleg en het tekenen van een NDA is een uitgebreid informatiememorandum beschikbaar.