

Profile number

109292

Gevestigde onderneming actief in de glassector**Located in**

The Netherlands

General information**Sector**

Construction

Type of company

Finishing companies

Legal entity:

Private limited company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information**Turnover last financial year**

€ 500.000 - € 1.000.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 250.000

Company history/background**Aanbod**

Het betreft een onderneming (B.V.) actief in de glassector die haar activiteiten richt op de engineering en uitvoering van niet-standaardoplossingen waarbij glas een essentieel bestanddeel is. De onderneming heeft in de afgelopen jaren (sinds oprichting in 2000) een uitstekend trackrecord opgebouwd en een goede naamsbekendheid. Specifieke glastoepassingen voor zowel interieurs en exterieurs.

Omschrijving van de onderneming

De belangrijkste kenmerken zijn:

- Actief in heel Nederland en Vlaanderen
- DGA werkt ca. 0.7 FTE en de uitvoering van werkzaamheden wordt samen met de DGA en een vaste en flexibele groep ZZP'ers uitgevoerd
- 75% van de omzet uit vast klantenbestand, 25% omzet uit eenmalige projecten
- Actief in de B2B markt en B2C markt

Unique selling points

Bijzonderheden

Door de centrale rol van de eigenaar binnen het bedrijf is de eigenaar bewust dat dit geen traditionele overname betreft. De eigenaar staat open voor een geleidelijke overdracht van de werkzaamheden en is bereidt ca. 1 jaar volledig aan de overdracht te besteden.

Reden van verkoop

De DGA heeft de pensioen gerechtigde leeftijd bereikt en wilt het rustiger aan gaan doen en heeft daarom besloten om het bedrijf te verkopen.

Other

Financiële kengetallen

Het gemiddelde omzetniveau van de afgelopen 2 boekjaren is ca. €750.000 per jaar. De EBITDA van de afgelopen 2 boekjaren, voor aftrek van management fee van de DGA is ca. €170.000 per jaar.

Mogelijke koopredenen

Deze onderneming is interessant voor MBI kandidaten met de juiste kennis, ervaring en financiële mogelijkheden. Tevens is deze onderneming interessant voor strategisch kopers die met deze onderneming een goede naam in de markt koopt en daarmee vanuit de stevige solide omzet, groei kan realiseren.

Gewenste transactievorm

De verkopende partij wilt het bedrijf verkopen middels een 100% aandelentransactie.