

Profiel nr.

108957

Logistieke- en/of Productiebedrijven met Groei- en Innovatiepotentieel

Gevestigd in

Meerdere regio's mogelijk

Algemene informatie

Branche

Transport

Soort bedrijf

Beroepsgoederenvervoer over de weg

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

10 - > 50

Type koper:

MBI kandidaat

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 1.000.000 - € > 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 10.000.000

Resultaat voor belasting

€ 250.000 - € > 5.000.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Gezocht: Logistiek of Productiebedrijf met Groei- en Innovatiepotentieel

Sector en Type Bedrijf

- Voorkeur voor een logistiek bedrijf, een productiebedrijf, of een combinatie hiervan met een aanverwant logistiek component.
- De onderneming kan ook dienstverlenend zijn, zolang er een sterke link is met logistiek of productie.
- De organisatie heeft een stevige basis en is klaar voor verdere groei en optimalisatie.

Financiële Criteria

- Omzet: €2.000.000 – €20.000.000
- Aantal medewerkers: Minimaal 20

Organisatorische en Operationele Criteria

- Groeipotentieel: Het bedrijf heeft reeds een solide marktpositie en de ambitie om verder te groeien.
- Kwaliteitsgericht: Het bedrijf waarborgt kwaliteit en wil interne processen verder optimaliseren.
- Klantgericht: De organisatie werkt met een klantgerichte en efficiënte aanpak.
- Cultuur: Een no-nonsense mentaliteit en openheid voor verandering.

Aankoopintenties en Criteria – Investeerder-Backed MBI-Kandidaat

Profiel van de Koper

Onze MBI-kandidaat is een ervaren ex-ondernemer met een bewezen staat van dienst in de logistieke en productiebranche. Hij heeft een succesvol bedrijf opgebouwd en verkocht en is nu op zoek naar een nieuwe uitdaging. Zijn expertise ligt in operationele optimalisatie, strategievorming, business development en finance. Hij heeft een sterke focus op groei, interne organisatieverbetering en kwaliteitsbewaking.

Met zijn energieke, klantgerichte en no-nonsense mentaliteit streeft hij ernaar om een bedrijf strategisch te laten groeien door middel van innovatie en efficiëntere bedrijfsvoering.

Onderscheidend vermogen

Na een succesvolle ondernemerscarrière, waarin hij een bedrijf heeft opgebouwd en verkocht, heeft de MBI-kandidaat waardevolle ervaring opgedaan in dienst binnen een strategische en operationele rol. Deze periode heeft zijn ondernemersdrang opnieuw aangewakkerd. Hij wil nu opnieuw ondernemen waarbij hij zijn expertise in groei, optimalisatie en business development inzet om een bestaande onderneming verder te laten groeien en naar een hoger niveau te tillen. Met de steun van investeerders en zijn bewezen hands-on mentaliteit is hij klaar om strategische kansen te benutten en duurzame waarde te creëren.