

Profiel nr.

108938

Expert in scheidings- en procestechnologieën**Gevestigd in**

West-Nederland

Algemene informatie**Branche**

Industrie

Soort bedrijf

Metaalproducentenindustrie

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

€ 500.000 - € 1.000.000

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Het bedrijf, opgericht in 1999, is gespecialiseerd in hoogwaardige scheidings- en filtratieoplossingen die de efficiëntie en duurzaamheid in diverse industrieën verbeteren. Met een sterke focus op kwaliteit en innovatie biedt het bedrijf op maat gemaakte producten die voldoen aan strenge normen. Het team waarborgt snelle responstijden, superieure productiekwaliteit en klantgerichte oplossingen, terwijl het sterke relaties onderhoudt met zowel klanten als leveranciers.

- Engineering & Design: Ontwikkeling van op maat gemaakte scheidings- en filtratieoplossingen met behulp van eigen berekenings- en ontwerpsoftware.
- Productie: In-house productie van gebreide draadgaasdemisters, AFT-filters, filterbehuizingen en andere procesonderdelen.
- Procesoptimalisatie: Het leveren van hoogwaardige oplossingen om de efficiëntie te verbeteren, onderhoudstijd te verminderen en duurzaamheid in industriële processen te vergroten.
- Productlevering & Distributie: Levering van zowel standaard als op maat gemaakte scheidingsapparatuur voor nationale en internationale markten.
- Technische ondersteuning & Advies: Ondersteuning van klanten met technische expertise, procesoptimalisatie en probleemoplossing.

Onderscheidend vermogen

- Een consistente omzetbasis ondersteund door een toegewijde klantenkring. Sterke merkbekendheid en een bewezen geschiedenis van succes.
- In-house productie van gebreide draadgaasdemisters en andere producten, met gebruik van een veelzijdig machinepark om snelle levertijden te garanderen.
- Actief in opkomende markten zoals geothermische energie en waterstof.
- Groeikansen door middel van een assertieve verkoopstrategie.
- Aanzienlijke margeverbetering mogelijk door het elimineren van tussenpersonen.

Overig

De huidige ondernemer heeft het bedrijf sinds 1998 getransformeerd tot een leverancier die erkend wordt om zijn expertise, flexibiliteit en kwaliteit. Recent hebben zich enkele belangrijke veranderingen in de markt voorgedaan. Consolidatie, innovatie en de verplaatsing van productie door concurrenten naar Azië bieden nieuwe kansen voor het bedrijf. Gezien zijn leeftijd is de ondernemer van mening dat een nieuwe, jongere manager beter geschikt zou zijn om deze nieuwe fase van het bedrijf te leiden. Daarom heeft hij besloten de mogelijkheden voor een overname of management buy-in te verkennen.