

Profile number

108903

This profile is sold or not active anymore. Please check our actual listings here.

Operationeel Directeur (MBI/O) zoekt bedrijf in Zuid Nederland

Located in

Multiple regions possible

General information**Sector**

- Engineering
- Construction
- Transport

Type of company

- Building contractors
- Finishing companies
- Installation company
- Land, water and road construction
- Road haulage and exceptionals haulage
- Shipping
- Taxi business
- Electric and electronics
- Food industry
- Furniture
- Graphics
- Mechanical engineering
- Metal conversion
- Packaging
- Plastic and rubber conversion
- Martial and shipbuilding industry
- Clothing
- Woodwork
- Other
- Automotive
- Construction
- Chemical
- Glass, ceramics and cement
- Leather
- Aerospace
- Pharmaceutical industry
- Nanotechnology
- Paper

- Recycling
- Medical devices industry

Legal entity:

- One - man business
- Firm
- Private limited company
- Limited company
- None
- Foreign legal entity

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

- Starting
- Growing
- Full-grown

Employees in FTE

10 - > 50

Type of buyer:

MBI candidate

Financial information**Turnover last financial year**

> 5.000.000

Asking price

€ 0 - € > 5.000.000

Earnings before taxes

€ 0 - € > 5.000.000

Company history/background

Gezocht wordt naar een maak-, productie-, service, installatie- of onderhoudsbedrijf in het zuiden van het land. Een bedrijf dat behoefte heeft aan een stevige operations man om mee te ondernemen en om de organisatie te optimaliseren dan wel uit te bouwen. De zoekende partij heeft ervaring in diverse (technische) branches.

Na diverse rollen te hebben bekleed in het bedrijfsleven en organisaties verder te heb geholpen is de ambitie daar om het nu zelf te doen. Een eerste stap is een aantal jaren geleden gezet met mijn huidige interim eenmanszaak als verander- en operationsmanager. In deze rol blijf je echter altijd een externe. Het is dan altijd weer de vraag of de ingezette route volgehouden kan worden en je neemt altijd weer afscheid van de mensen.

Tijd om op zoek te gaan naar de juiste ondernemer met het juiste bedrijf om een samenwerking, transitie en overname of partnership aan te gaan. Ik heb ruim 20 jaar operationele ervaring binnen productie-, servicebedrijven en projectorganisaties en was daarin verantwoordelijk voor afdelingen als:

projectmanagement, clientmanagement, werkvoorbereiding, planning, hr, bedrijfsbureau, administratie, productie, logistiek, magazijn, montage en buitendienst.

Unique selling points

Ik ben een resultaatgerichte initiator en bouwer, met talent voor creatieve oplossingen en gevoel voor mensen. Technisch geschoold (werktuigbouwkunde) en commercieel gevormd. Altijd met de drive om personen en organisaties te laten excelleren. Emotioneel intelligent en analytisch sterk. Authentiek en recht door zee waardoor ik mensen in beweging weet te krijgen en verantwoordelijkheid laat nemen.

Mijn focus ligt altijd "run the business" en "change the business". Korte en langer termijn. In deze rollen heb ik bedrijven en mensen altijd verder mogen helpen in hun ontwikkeling. Transitie, verandering, doorontwikkeling, beweging is wat ik breng. Juist op het snijvlak van mens en proces voel ik mij als een vis in het water.

Other

Ik vind 3 zaken belangrijk die ik nodig heb om mij te committeren en volledig over te geven (tijd en geld) aan een samenwerking. In volgorde van belangrijkheid:

- | | |
|--|-------|
| 1. potentie in samenwerking met verkoper (compagnon) op basis van klik | hart |
| 2. potentie in product of dienst op basis van ratio | hoofd |
| 3. potentie in product of dienst op basis van gevoel | hart |

Hierbij geniet een traject met een aanlooperperiode in de rol van COO/MO de voorkeur (management buy out / earn out).