

Profile number

108902

Next-gen B2B SaaS platform (€60K MRR) met AI Agent voor zakelijke samenwerkingen zoekt investeerder(s) om volgende fase te bereiken

Located in

Netherlands

Personal data

Sector

IT service

Type of company

Website

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

10 - 25

Type of buyer:

Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 500.000 - € 1.000.000

Asking price

€ 0 - € 1.000.000

Earnings before taxes

Confidential

Company history/background

Het snelgroeiende business collaboration platform is sinds Q2 van 2024 van 200 naar 1.200 aangesloten bedrijven gegroeid.

- MRR groeit met 10% per maand
- Business users (Bedrijven) groeit met 14% per maand
- Professional users (Individueel) groeit met 18% per maand.

Het platform laat bedrijven frictieloos samenwerken door mensen, informatie en technologie samen te brengen in één platform. Binnen dit platform ontwikkelt men AI-technologie die fungeert als een digitale assistent, gericht op het vereenvoudigen van complexe processen die vaak voor frictie zorgen in samenwerkingen.

Business model:

De onderneming heeft een verdienmodel door abonnementen te verkopen die bedrijven de toegang te geven tot het platform. Dit is succesvol gebleken.

De huidige maandelijkse omzet bedraagt +/- EUR 60.000 en groeit, zoals hierboven al aangegeven met +/- 10% per maand.

Het platform focust op de samenwerkingen tussen MKB bedrijven en freelancers. Hier is een specifieke focus op de sectoren Consultancy, IT, Marketing & Sales.

De onderneming creëert meer succesvolle samenwerkingen door

- communicatie, informatie en technologie samen te brengen op 1 platform,
- bedrijven meer gebruik te laten maken van hun bestaande partnernetwerk,
- door bedrijven gezamenlijk doelen te laten creëren zodat er goede verwachtingen ontstaan,
- bedrijven meer inzicht te geven in de status van hun samenwerkingen.

Binnen dit platform is een persoonlijke collaboratie AI Agent aanwezig. Dit is je digitale rechterhand voor al je werkzaamheden rondom je externe partners. Jij geeft het input, de AI Agent regelt de output.

Unique selling points

De onderliggende magie van de desbetreffende onderneming:

Ze integreren AI in de software. Dit transformeert ons samenwerkingsplatform van procesgestuurde workflows naar een intuïtief, doelgericht product dat moeiteloos resultaten levert.

Wat het platform uniek maakt:

- Een externe werkruimte zonder toegang tot interne werkruimtes of systemen.
- Eén platform dat organisaties en technologieën overbrugt.
- Verificatie van professionals en bedrijven. Een veilige manier van zakendoen.

Team:

De 4 founders hebben gezamenlijk meer dan 30 jaar ervaring met samenwerking binnen de markt van zakelijke dienstverlening. Ze hebben samengewerkt met bedrijven zoals Van Mossel Automotive, Maxima Medisch

Centrum, Wehkamp, Bijenkorf en Univé.

Dit heeft geresulteerd in 3 succesvolle bedrijven met meer dan €2 miljoen omzet. Deze ervaring nemen we mee binnen deze start up/scale up!

Het team is inmiddels in totaal 15 man groot.

De founders worden ondersteund door een gerenommeerd team van adviseurs en investeerders, waaronder founders van Embrace Cloud, Go Sharing, UBO Agency en 2 voormalig directieleden van Unilever en Van Landschot Kempen.

Other

Investeringsbehoefte:

In de huidige financieringsronde is de onderneming op zoek naar een investering van 1,2 miljoen euro, waarvan 500K al is toegezegd door de Rabobank en huidige aandeelhouders.

Deze financiering zal onze verdere groei ondersteunen tot eind 2025.

De financiering zal gebruikt worden om:

- het platform uit te rollen in Berlijn, München, Stockholm en Madrid.
- het platform uit te breiden met meer product markt combinaties om meer vakgebieden vanuit de zakelijke dienstverlening toe te voegen.
- meer integraties aan het platform toe te voegen zodat
 - het platform makkelijker geïntegreerd kan worden in bedrijven
 - het platform in Q3/Q4 van 2025 geschikt te maken voor Enterprise gebruikers
- Om van een schaalbaar product naar een schaalbaar bedrijf toe te werken.

Men is op zoek naar investeerder(s) die de onderneming verder willen helpen deze fundingronde volledig gevuld te krijgen.

De minimale ticketsize bedraagt EUR 50.000. Het team is compleet om de beoogde groei aan te kunnen.

In een eerdere ronde is reeds EUR 500.000 opgehaald bij diverse investeerders. In deze ronde committeren deze investeerders zich ook weer voor een totaalbedrag van EUR 350.000.