

Profile number

108802

Metaalbewerkingsbedrijf expert in het bewerken van R.V.S.

Located in

Noord-Holland

Also interesting for this region (s)

- Midden-Nederland
- Zuid-Holland

General information

Sector

Engineering

Type of company

Metal conversion

Legal entity:

Private limited company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

5 - 10

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 250.000

Company history/background

Het metaalbewerkingsbedrijf is in 1990 opgericht en is gevestigd in Noord-Holland. Naast de eigenaar zijn er 10 vaste medewerkers in dienst. Daarnaast werkt men met een flexibele schil om ad-hoc projecten met extra werkdruk op te leveren. De omzet in 2022 was rond de 1.6 mln. Euro met een genormaliseerde EBITDA van rond de 190k Euro.

Het metaalbewerkingsbedrijf levert o.a. de volgende engineering werkzaamheden:

- Met name gespecialiseerd in het bewerken van R.V.S.
- Het ontwikkelen van industrieel weegapparatuur en compleet nieuwe machines zowel mechanisch, elektrisch, pneumatisch, hydraulisch als de besturing
- Het ontwerpen, ontwikkelen en fabriceren van o.a. R.V.S. kasten, design werken, keukens, gevels etc.

Unique selling points

Klanten

De klantenportefeuille bestaat voor het overgrote deel uit zakelijke klanten. Veel van de klanten komen met een bepaalde regelmaat terug, gezien het specialistisch karakter van de vraag en het maatwerk dat wordt geleverd. Het merendeel van de klanten is actief in de voedingssector.

Other

Reden van verkoop

- Het bedrijf is toe aan de volgende fase qua groei en management;
- De huidige eigenaar wil meer tijd gaan besteden aan andere zakelijke activiteiten.
- Transactie

Procedure

- De verkopende partij gaat uit van een 100% aandelentransactie;
- De kopende partij dient over voldoende financiële middelen te beschikken om de overname te financieren.

Startpunt voor het uitwisselen van informatie is een geheimhoudingsverklaring. Daarna onderzoekt Diligence de intenties en de financiële mogelijkheden van de potentiële geïnteresseerde partijen. Tevens kunnen geïnteresseerde partijen dan in contact komen met de verkopende partij door middel van een kennismakingsgesprek. Bij blijvende interesse van zowel de verkopende als kopende partij wordt een actief koop en verkoopproces geïnitieerd.