

**Profiel nr.**

108790

## Investing in een uniek en sterk e-commercebedrijf met hoge winstgevendheid

**Gevestigd in**

België

**Ook interessant voor**

Heel Nederland

**Algemene informatie****Branche**

Groothandel

**Soort bedrijf**

Handelsonderneming

**Rechtsvorm:**

Buitenlandse rechtsvorm

**Transactievorm**

Aandelentransactie

**Levensfase onderneming**

Startend

**Aantal medewerkers (in FTE)**

&lt; 5

**Type koper:**

Investeerder

**Financiële informatie****Omzet indicatie**

Vertrouwelijk

**Indicatie overnamebedrag**

€ 250.000 - € 500.000

**Resultaat voor belasting**

Vertrouwelijk

**Bedrijfshistorie / achtergrond**

Onderzoek en ontwikkeling van natuurlijke producten is reeds voltooid, unieke bedrijfsstrategie is al geïmplementeerd. Direct-naar-consument (D2C) businessmodel Eigen merken: natuurlijke producten met grote vraag. Sterke groei verwacht in de komende jaren. Lage kostenstructuur.

E-commerce D2C met sterke consumentverbinding. Natuurlijke alternatieven voor massaal vermarkte producten in diverse gewilde productcategorieën. Eigen merken zorgen voor sterke klantbinding. Exclusieve

overeenkomsten met productiepartners. Meer informatie wordt graag verstrekt na ondertekening van een geheimhoudingsverklaring (NDA)

## Onderscheidend vermogen

Uniek ontwikkelde producten onder eigen merken tegen de laagste prijzen. Een deel van de omzet gaat naar goede doelen. Hoge consumentenvraag.

## Overig

Verwachte omzet van meer dan €25.000.000 in 2030. Verwachte EBITDA: meer dan 10% van de omzet. Totale financieringsronde: 20% aandelenbelang in deze veelbelovende zakelijke kans voor €500.000.

De juiste investeerder ontvangt levenslang 1% van de jaarlijkse IBM omzet.