

Profile number

108432

Productiebedrijf en/of groothandel

Located in

Multiple regions possible

General information

Sector

- Engineering
- Wholesale

Type of company

- Car and vehicle accessories
- Computer and office accessories
- FMCG
- Sport and recreation
- Trading company
- Wholesale DIY
- Wholesale electrical components
- Wholesale food(s)
- Wholesale packaging materials
- Electric and electronics
- Food industry
- Furniture
- Graphics
- Mechanical engineering
- Metal conversion
- Packaging
- Plastic and rubber conversion
- Martial and shipbuilding industry
- Clothing
- Woodwork
- Other
- Automotive
- Construction
- Chemical
- Glass, ceramics and cement
- Leather
- Aerospace
- Pharmaceutical industry
- Nanotechnology

- Paper
- Recycling
- Medical devices industry

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

5 - 25

Type of buyer:

- MBI candidate
- Investor

Financial information**Turnover last financial year**

€ 0 - € > 5.000.000

Asking price

€ 100.000 - € 2.500.000

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 500.000

Company history/background

Voor een hands-on investeerder zijn wij op zoek naar een MKB-onderneming die graag een groeifase wil inzetten. De huidige eigenaar van de over te nemen onderneming krijgt dit op dit moment nog onvoldoende gerealiseerd, maar wil dit de komende 3 à 5 jaar samen met een investeerder realiseren. Na die jaren is de investeerder bereid om de onderneming volledig over te nemen, samen met het management of eventueel een Management-buy-in kandidaat. Het kunnen dus ook ondernemingen betreffen die nu nog geen opvolger hebben. De voorkeur gaat naar productiebedrijven of groothandels in de B2B-markt. Daarbij moet de product kennis aanwezig zijn binnen de onderneming. De investeerder neemt ook genoegen met een minderheidsbelang.

Een investeerder die al jaren als ondernemer actief is binnen de MKB-markt. Hij wil graag zijn kennis en expertise ook inzetten bij andere ondernemers om met hem/haar de onderneming te laten groeien. De investeerder heeft een goede financiële kennis en is sterk in het bedenken van commerciële concept voor omzetgroei. Commerciële werkzaamheden liggen de investeerder ook goed of het aansturen daarvan. Hij beschikt over een groot netwerk over verschillende branches wat van toegevoegde waarde kan zijn. De tijdsbesteding die de investeerder per week beschikbaar heeft is ongeveer 1-1,5 dag.