

Profiel nr.

108339

Marketingplatform voor bewezen succesvol online groeistrategie**Gevestigd in**

Nederland

Algemene informatie**Branche**

Dienstverlening

Soort bedrijf

Zakelijke dienstverlening

Rechtsvorm:

BV

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 0 - € 100.000

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 100.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

In 2005 hebben een marketingbedrijf en een IT bedrijf de krachten gebundeld voor de ontwikkeling van een all-in-one marketingplatform ontwikkeld voor ondernemers die internet strategisch willen inzetten. Een totaalpakket, waardoor je website, webshop en online marketing activiteiten de spil wordt achter nieuwe klanten en omzet. Een bewezen succesformule voor ondernemers die hun bedrijf strategisch willen laten groeien via het internet.

Op dit moment is de software zo doorontwikkeld dat de volgende oplossingen aangeboden kunnen worden:

- Ontwikkeling van professionele websites en webshops
- Uitgebreide SEO mogelijkheden inclusief een unieke Google module met eindeloos aan te maken Google landingspagina's
- Campagnes opzetten inclusief landingspagina's en flows
- E-Mail markering (nieuwsbrieven, acties, campagnes)
- Social Media connectoren
- Content markering (content automatisch doorplaatsen naar blogs, social media, platformen)

Zodra een nieuwe klant wordt aangetrokken wordt er een project aangemaakt voor de inrichting volgens klantwens voor een eenmalig bedrag, en na oplevering betaalt de klant een maandabonnement. Zowel op de eenmalige omzet als het maandbedrag zit hoge marge.

Unique selling points

- Eigen ontwikkeld platform, met geen enkel andere oplossing type te vergelijken
- Breed toepasbaar bij organisaties, klein beginnen met 1 module is ook mogelijk
- Verdienmodel zit in maandelijkse vergoedingen, niet zozeer eenmalige omzet dus betere klantbinding en makkelijker te budgetteren
- Trends 2024 en verder passen goed bij deze oplossing, rendement op SEA (adverteren) wordt snel minder, de toekomst ligt bij content markering, organische groei en SEO
- Bewezen succes bij klanten

Overig

Dit platform kan interessant zijn voor de volgende koper(s);

Koper 1:

De zelfstandige marketeer (zzp'r/eenmanszaak zelf een startup) of kleiner marketingbedrijf dat naast eenmalige projecten op zoek is naar "recurring business" dus een verdienmodel met een prijs per maand en langdurig relatie met de klant. En zich wil onderscheiden met unieke oplossing.

Koper 2:

Een groter MKB bedrijf in commerciële c.q. online dienstverlening (inclusief webshops met een sterke content strategie) welke een marketing/software bedrijf wil opnemen in de groep ter ondersteuning van de eigen

business (eigen bedrijf is veiliger m.b.t. delen van data en strategische informatie) en dat van andere.

Koper 3:

Google Advertisement (SEA) bedrijf of zelfstandige die inziet dat organisch groeien (o.a. door contentmarketing) i.p.v adverteren de komende jaren steeds belangrijke wordt en deze tak van sport in marketing wil toevoegen.

Naast het marketingplatform kan optioneel een Academy worden overgenomen met webshops en een software suite voor het maken en verkopen van online trainingen. Deze oplossing staat los van het marketingplatform maar kan er wel goed ondersteunend voor werken.