

Profile number

108168

Burger bezorgformule Leiden**Located in**

South Holland

Personal data**Sector**

Leisure

Type of company

Coffee shop

Legal entity:

Other

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information**Turnover last financial year**

€ 500.000 - € 1.000.000

Asking price

€ 0 - € 100.000

Earnings before taxes

Confidential

Company history/background

De huidige ondernemer van deze bezorgformule in Leiden biedt zijn goedlopende zaak ter overname aan. Dit is een unieke kans voor een ambitieuze ondernemer om deel uit te maken van de snelgroeiende food delivery markt met een bewezen en bloeiende franchiseformule. Sinds de oprichting in 2010 heeft deze formule een indrukwekkende groei doorgemaakt en is het nu een toonaangevende speler in de burgerbezorging in Duitsland en Nederland met maar liefst 152 vestigingen. De focus ligt op kwaliteit, versheid en klanttevredenheid. Als franchisenemer profiteer je van een gerenommeerd merk, uitgebreide ondersteuning, schaalvoordelen en innovatie. De formule heeft recentelijk een nieuw virtueel merk aangekondigd waarin franchisenemers de

mogelijkheid krijgen om een tweede merk toe te voegen aan hun vestiging. Het nieuwe merk richt zich op het bezorgen van knapperige, sappige gefrituurde kip. Dit innovatieve concept helpt ondernemers om een breder publiek aan te trekken en hun omzet te maximaliseren.

Waarom kiezen voor deze bezorgformule in Leiden? De vestiging in Leiden is gunstig gelegen en heeft al een gezonde, winstgevende bedrijfsvoering. Met het toegevoegde voordeel van het nieuwe merk, kun je profiteren van een diverser menu en betere benutting van openingstijden, wat resulteert in extra omzet. De combinatie van beide concepten zorgt voor een efficiëntere kostenbesparing en lagere operationele kosten.