

Profiel nr.

108083

Productie- en/of handelsonderneming actief in het buitensegment

Gevestigd in

Meerdere regio's mogelijk

Persoonlijke gegevens

Branche

Bouw

Soort bedrijf

- Aannemingsbedrijf
- Afwerkingsbedrijf
- Installatiebedrijf
- Overig

Rechtsvorm:

-
- Anders
- Kapitaalvennootschap

Transactievorm

- Aandelentransactie
- Activa / passiva transactie
- Nader te bepalen
- (Juridische) fusie

Levensfase onderneming

- Startend
- Groeiend
- Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 50

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 1.000.000 - € > 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 10.000.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 1.000.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Voor een aantal ervaren ondernemers zijn op zoek naar een stand-alone onderneming(en) ter overname. Actief in de (groot)handel van consumentenartikelen in de sport/recreatie in het buitendomein. Handelsactiviteiten worden bij voorkeur aangevuld met productie, assemblage van fysieke eindproduct(en). De gezochte onderneming is dus bij voorkeur tevens actief in de maakindustrie, eventueel maar niet exclusief binnen het outdoor-segment. De productie- en/of handelsonderneming heeft een fysieke locatie met mogelijkheden tot fysieke uitbreiding op de huidige locatie. Te denken valt aan houthandel of buitenartikelen (bv. tuinmeubelen). De ondernemers staan open voor ondernemingen die reeds (een deel) via e-commerce verkopen, maar dit is geen vereiste. Wel zou er potentie moeten zijn deze tak verder uit te bouwen. Geen interesse in volledige focus op retail e-commerce.

De kopers zijn al jaren actief binnen het outdoor-segment en passen hun kennis en expertise toe om ondernemingen naar de volgende fase te brengen. In combinatie met hun bestaande activiteiten willen ze, mogelijk in samenwerking met de huidige ondernemers, een nog sterkere onderneming bouwen.

Onze opdrachtgevers beogen uitbreiding van hun activiteiten middels het strategisch aankopen van ondernemingen actief in dezelfde of aanpalende branches.

Onderscheidend vermogen

Skillset

- Kopers zijn al jaren actief in het buitensegment (houtproducten).
- In 10 jaar van lokale houthandel naar leidend online buitenplatform
- Ruime ervaring op het gebied van online marketing, e-commerce, logistiek en operatie.
- Uitgebreid sectornetwerk.

Toegevoegde waarde

De toegevoegde waarde van de ondernemers ligt o.a. in het vinden en ontwikkelen van product-marktcombinaties. Zij hebben ruime expertise in bedrijfsontwikkeling (strategie, organisatie en menskant) tijdens groei- en/of transitieperiodes. Daarnaast zal de kennis en het netwerk van de ondernemers mogelijkheden bieden.