

Profile number

107978

Thuiszorgonderneming**Located in**

West Netherlands

Personal data**Sector**

Healthcare

Type of company

Home care

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

5 - 10

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information**Turnover last financial year**

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 250.000 - € 500.000

Deze thuiszorgonderneming biedt diverse zorgdiensten aan van lage tot hoge mate van zorgbehoefte bij haar particuliere opdrachtgever/cliënt. De onderneming bemiddelt tussen opdrachtgevers (met de behoefte aan particuliere thuiszorg en een (ruim) bovenmodale financiële situatie) en de zorgverleners (zzp-ers). Er is geen sprake van inbedding.

De onderneming is HKZ-gecertificeerd en heeft een sterke marktpositie en een actieve commerciële marktbenadering. De huidige bedrijfsexploitatie bieden een diverse marktmogelijkheden om te verbreden en/of (verder) te groeien. De aanvullende dienstverlening past naadloos bij de huidige dienstverlening en kent eveneens een zeer (financieel) interessant verdienmodel. Daarnaast kenmerkt de zeer hoge mate van

automatisering (schaalbaarheid) de onderneming.

Unique selling points

De brutozorg-omzet over 2023 was ruim € 4.400.000 bedragen (stijging van meer dan 10% ten opzichte van 2022). Voor 2024 zal op basis van de toenemende vraag een verdere stijging plaatsvinden. De bedrijfsresultaten zijn structureel (zeer) positief. Bij de verdere groei zal niet alleen de brutomarge verbeteren maar ook de EBITDA-marge.

De reden voor verkoop is gelegen in het feit dat de onderneming aan de vooravond staat van diverse groeimogelijkheden, de onderneming vraagt hierdoor om een andere type ondernemer. De ondernemer wenst de groei niet zelf meer te benutten maar over te laten aan een strategische koper en/of een investeerder om het bedrijf naar het volgende niveau te tillen.