

Claassen, Moolenbeek & Partners

BEN JIJ PARTNER IN SUCCESVOL ONDERNEMEN?

We zoeken continu naar partners die ondernemers in de middenmarkt van het MKB begeleiden in een volgende stap naar succes, die impact willen maken op hun klanten. Dat doe je op het terrein van Strategie, Overname en Financiering. Je staat voor zowel individueel als collectief ondernemerschap, je bent zelfstartend ingesteld, je waardeert flexibiliteit en vrijheid (maar geen vrijblijvendheid), je bent coöperatief ingesteld en hebt de overtuiging dat delen leidt tot vermenigvuldigen.

De kernwaarden van Claassen, Moolenbeek & Partners zijn ondernemerschap, professionaliteit, onafhankelijkheid, betrokkenheid en integriteit. Jouw waarden sluiten hier naadloos op aan.

Een partner bij Claassen, Moolenbeek & Partners is een ondernemer, iemand die als trusted advisor gericht is op de beste oplossing voor de klant. Iemand die erin slaagt om het volle vertrouwen van klanten te verkrijgen en te behouden. Iemand die het leuk vindt en het vermogen heeft om klanten aan zich te binden en die energie krijgt en voldoening haalt uit het werken met ondernemers richting succes.

Je bent een meester in jouw vakgebied, je wilt je blijven ontwikkelen en je werkt graag samen met professionele collega's. Als partner opereer je zelfstandig maar niet alleen! Je werkt samen met andere partners met wie je kunt sparren over vraagstukken op het vlak van strategie, overname en financiering. Samenwerking vindt plaats in de diverse regioteams, via expertiseteams en op landelijk niveau.

Kennis en kunde wordt beschikbaar gemaakt waar en wanneer nodig. Met >50 partners kan Claassen, Moolenbeek & Partners dat waarmaken.

Vanuit ons hoofdkantoor in Rosmalen begeleiden wij jou op maat om jouw adviespraktijk succesvol te maken. Om dit te bereiken krijg je coaching en een actuele gereedschapskist met tools tot je beschikking.

OVER DE ORGANISATIE

- Claassen, Moolenbeek & Partners is een landelijk actief bedrijfskundig adviesbureau voor de middenmarkt van het MKB.
- Ondernemerschap binnen een sterk samenwerkingsverband met >50 partners.
- Partners gaan zelfstandig (of in een wisselende samenstelling van partners naar keuze) aan de slag als adviseur op het gebied van strategie, overname en financiering.
- Ook na ruim 40 jaar blijven we een reeds beproefde werkwijze actief doorontwikkelen, waarmee we de ondernemer en onderneming met onze actuele kennis helpen met succesvol ondernemen.
- Er wordt gewerkt vanuit 9 regio's met ieder een regiokantoor in Nederland.
- Kennis wordt verspreid onder andere via landelijke expertiseteams.

WIJ VRAGEN:

- Een HBO- of WO-opleiding (bijv. Economie, Bedrijfskunde of Accountancy).
- Minimaal 10 jaar management en/of bedrijfsvoering en/of corporate finance ervaring.
- Meer dan gemiddelde affiniteit met commercie en netwerken.

JIJ BENT:

- Ondernemend
- Verbindend/empathisch
- Zelfstandig/ zelf-startend
- Doorzetter
- Commercieel/netwerker
- Gericht op samenwerking
- Creatief en oplossingsgerichtheid
- Energiek en enthousiast

WIJ BIEDEN:

- Vrijheid en zelfstandigheid, niet alleen maar samen. Alleen ga je sneller, maar samen kom je veel verder.
- Variatie in opdrachten en doelgroep.
- Vertegenwoordiger zijn van een organisatie met naam en reputatie.
- Ondersteuning met onder andere landelijke marketing en ICT.
- Toegang tot kennis (kennisbank, expertiseteams, partners) en proposities strategie – overname – financiering.
- Een gericht opleidingstraject met intensieve begeleiding en coaching.
- Werken op het regiokantoor met flexibele invulling in afstemming met de partners in de regio.
- Jij bepaalt zelf het succes van jouw adviespraktijk.

Ben jij klaar voor een stap naar het partnerschap? Wil jij andere ondernemers helpen met succesvol te ondernemen? Stuur dan een mail naar office@cmenp.nl voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek!

Ons netwerk in cijfers

- Datum oprichting: **1983**
- Contract duur: **6 jaar – daarna voor onbepaalde tijd**
- Facturatie: **n.v.t.**
- Eigen financiële inbreng: **> € 15.000,-**
- Verwachte opbrengst: **vertrouwelijk**
- Aantal vestigingen: **9 regio's, > 50 partners**
- Internationale vestigingen? **Nee**