

## TAS Antwoordservice

### Wat we doen:

Wanneer u zelf niet in de gelegenheid bent om de telefoon aan te nemen, dan doet onze telefoonservice dat voor u! Zo werkt u ongestoord door, vergadert u op de afdeling met alle collega's of geniet u met alle medewerkers van de lunch.

Wij beantwoorden voor u de gesprekken altijd met uw eigen bedrijfsnaam, hierdoor werken wij als een verlengstuk van uw bedrijf. U bepaalt zelf hoe lang en wanneer u de telefoon doorschakelt.

Wat er uiteindelijk tijdens of na een melding gedaan wordt, is geheel naar uw wens in te vullen. Zo fungeert onze telefoniste als uw eigen telefoniste en wordt de beller, indien gewenst, direct met de juiste afdeling of medewerker doorverbonden. Mocht u alleen op gezette tijden een rapportage van alle meldingen ontvangen op één of meerdere mailadressen? Dan kan dat natuurlijk ook.

### Wat we de franchisenemer bieden:

Met ruim veertig jaar ervaring en een bewezen formule geeft TAS jou als franchisenemer een sterke basis om te ondernemen. Je profiteert van de kracht van een landelijk merk en de herkenning die dit bij klanten oproept. Daarnaast ontvang je volledige ondersteuning vanuit de centrale organisatie: van ICT-systemen tot marketing, en van opleidingen tot begeleiding. Zo kun jij je richten op groei, terwijl je zeker weet dat je gesteund wordt door een solide formule in een markt die alleen maar groter wordt.

Als franchisenemer van TAS ben jij de ondernemer in jouw regio. Je bouwt je eigen klantenkring op en runt je vestiging zelfstandig, maar altijd met de zekerheid van een sterke formule achter je. Je krijgt trainingen en begeleiding, werkt met moderne ICT-oplossingen zoals ons TRS-systeem en profiteert van landelijke marketingcampagnes die jouw zichtbaarheid vergroten. Bovendien helpt centrale ondersteuning je om efficiënter te werken en je onderneming sneller te laten groeien.

Je bouwt aan een onderneming met stabiele, terugkerende omzet in een markt die alleen maar groeit. Dankzij het sterke merk en de centrale ondersteuning kun je snel opschalen en klanten langdurig aan je binden. Jouw inzet vertaalt zich direct in resultaat en regionale zichtbaarheid.

### Ons netwerk in cijfers:

- **Datum oprichting:** 1985
- **Datum start franchise:** januari 2026
- **Aantal vestigingen:** 2 (Venray en Curaçao)
- **Contractduur:** 5 jaar
- **Entreefee:** € 45.000
- **Franchisefee:** 20% van de omzet
- **Marketing fee:** 5% van de omzet
- **Terugverdientijd:** 12 maanden

- Verwachte opbrengst: €100.000 - €200.000 / jaar (na de eerste 12 maanden)