

HUBO

De doe-het-zelf markt is in beweging. De consument van vandaag is gericht op totaaloplossingen voor klusuitdagingen. Klussen worden steeds vaker uitbesteed aan de vakman, een blijvende ontwikkeling die mooie kansen biedt. Hubo zoekt gedreven ondernemers die deze kansen graag benutten.

Verschillende mogelijkheden

Advies, service, kwaliteit, passie en vakmanschap. Daar staat Hubo voor. Iedere klant helpen totdat die tevreden is, zowel in de winkel als tijdens de maatwerkklassen bij de consument thuis, daar ga je voor als ondernemer. HUBO is; Meten, Maken en Monteren! Zit dit ook in jouw DNA, neem dan contact op om je eigen Hubo te starten.

Hiervoor zijn verschillende mogelijkheden, je kunt wellicht een succesvolle winkel overnemen, of een geheel nieuwe Hubo starten in een van de steden/dorpen waar marktruimte is.

Dit doe je niet alleen én je stapt in een bewezen formule. Er is een uitgebalanceerd marketing programma en uitgebreide ondersteuning voor je hele bedrijf. Ook vanuit de Hubo academie kun je passende opleidingen en trainingen volgen.

Hubo kent een ruim assortiment met daarbinnen een aantal exclusieve merken met mooie rendementen en marges.

Wij zijn op zoek naar kandidaten met gevoel en passie voor klussen en ondernemen, check <https://www.hubo.nl/over-hubo/begin-een-hubo>.

Ons netwerk in cijfers

Datum oprichting: 1933

Contract duur: 5 jaar

Entreefee: Geen

Minimaal benodigd eigen vermogen: € 80.000 (afhankelijk van het project)

Terugverdientijd: 3 tot 5 jaar

Facturatie: centraal

Verwachte opbrengst: 6 - 8%

Aantal eigen vestigingen: 0

Franchisevestigingen: > 150