

Profiel nr.

110923

Partner bedrijfskundig advies voor het MKB

Gevestigd in

Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Economische en organisatieadviesbureau

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

Vertrouwelijk

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 100.000

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Wij zijn een landelijk actief bedrijfskundig adviesbureau voor de middenmarkt van het MKB. Al meer dan 40 jaar begeleiden wij ondernemers bij belangrijke strategische keuzes, groei, bedrijfsoverdracht en -financiering. Dat doen we met een bewezen aanpak, actuele kennis en een sterk netwerk van meer dan 50 zelfstandige partners.

Onze partners combineren ondernemerschap met de kracht van samenwerking. Zij bouwen hun eigen adviespraktijk op, maar staan er nooit alleen voor. Binnen onze organisatie werken partners zelfstandig, in regioteams en in wisselende samenstellingen met collega-partners die passen bij de klantvraag. Zo brengen we

de juiste expertise op het juiste moment bij de ondernemer aan tafel.

We zijn actief vanuit 9 regio's in Nederland, elk met een eigen regiokantoor. Daarnaast wordt kennis gedeeld via landelijke expertiseteams, gezamenlijke proposities en een centrale kennisinfrastructuur. Onze werkwijze heeft zich in de praktijk ruimschoots bewezen, maar blijft continu in ontwikkeling. Want ondernemers veranderen, markten bewegen en goed advies vraagt om actuele inzichten.

Wij zoeken nieuwe partners die ondernemers in het mkb willen begeleiden bij hun volgende stap. Partners die impact willen maken. Die energie krijgen van ondernemersvraagstukken en die als trusted advisor naast de klant staan op het gebied van strategie, overname en financiering.

Als partner ben je zelf ondernemer. Je bouwt aan je eigen adviespraktijk, ontwikkelt je eigen netwerk en bepaalt in belangrijke mate je eigen koers. Tegelijkertijd maak je deel uit van een professionele organisatie met een sterke naam, ervaren collega's, bewezen methodieken en praktische ondersteuning.

Je werkt voor ondernemers die voor belangrijke beslissingen staan. Denk aan groeivraagstukken, strategische heroriëntatie, opvolgingsvraagstukken, aan- of verkoop van ondernemingen, herstructurering en/of financieringsbehoefte. Jij helpt hen overzicht te krijgen, keuzes te maken en stappen te zetten richting duurzaam succes.

Onze kernwaarden zijn ondernemerschap, professionaliteit, onafhankelijkheid, betrokkenheid en integriteit. Die waarden vormen de basis van onze samenwerking met klanten én met elkaar.

Een partner binnen onze organisatie is ondernemend, deskundig en verbindend. Iemand die vertrouwen weet op te bouwen en vast te houden. Iemand die goed luistert, scherp analyseert en de ondernemer begeleidt om tot de beste oplossing te komen. Je bent vakinhoudelijk sterk, commercieel vaardig en je vindt het belangrijk om jezelf te blijven ontwikkelen.

Als partner opereer je zelfstandig, maar niet alleen. Je spart met collega-partners over complexe vraagstukken, werkt samen binnen je regio en hebt toegang tot landelijke expertiseteams. Vanuit het hoofdkantoor ondersteunen we je met coaching, marketing, ICT, tools, kennis, proposities en begeleiding om jouw adviespraktijk succesvol te maken.

Onderscheidend vermogen

Wij zoeken partners met een stevige professionele basis en een duidelijke ondernemersmentaliteit.

Wij vragen:

- Een afgeronde HBO- of WO-opleiding, minimaal 5 jaar ervaring in management, bedrijfsvoering, corporate finance, ondernemerschap of strategisch advies.
- Aantoonbare affiniteit met commercie, relatiebeheer en netwerken.

Jij bent:

- Ondernemend en resultaatgericht.
- Verbindend, empathisch en betrouwbaar.
- Zelfstandig en zelf-startend.
- Een doorzetter met commerciële slagkracht.
- Sterk in netwerken en het bouwen van langdurige relaties.
- Gericht op samenwerking en kennisdeling.
- Creatief, analytisch en oplossingsgericht.
- Energiek, professioneel en enthousiast.

Je gelooft dat vrijheid en verantwoordelijkheid hand in hand gaan. Je waardeert, de meerwaarde van collega's om je heen. Je herkent je in de gedachte dat delen leidt tot vermenigvuldigen.

Overig

Wij bieden jou de mogelijkheid om als partner te ondernemen binnen een organisatie met naam, reputatie en een bewezen marktpositie.

Wat je van ons mag verwachten:

- Vrijheid en zelfstandigheid, met de kracht van een professioneel collectief achter je.
- Afwisselende opdrachten bij MKB-ondernemers
- Toegang tot een landelijke organisatie met meer dan 50 ervaren partners.
- Ondersteuning op het gebied van marketing, ICT, kennisdeling en praktijkontwikkeling.
- Toegang tot kennisbanken, expertiseteams en proposities op het gebied van strategie, overname en financiering.
- Een gericht opleidingstraject met intensieve begeleiding en coaching.
- Samenwerking binnen een regionaal team, met flexibele invulling vanuit het regiokantoor.

- De ruimte om jouw eigen adviespraktijk vorm te geven en succesvol te laten groeien.

Alleen ga je misschien sneller, maar samen kom je verder. Binnen onze organisatie combineer je het beste van twee werelden: de vrijheid van zelfstandig ondernemerschap en de slagkracht van een ervaren adviesorganisatie.

Ben jij klaar voor de stap naar partnerschap? Wil jij ondernemers helpen om succesvol te ondernemen én zelf bouwen aan een toekomstbestendige adviespraktijk?

Reageer dan voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek.