

Profiel nr.

110901

Allround schoonmaakbedrijf en glazenwasbedrijf

Gevestigd in

Gelderland

Persoonlijke gegevens

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Schoonmaakbedrijf

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 500.000 - € 1.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 250.000 - € 1.000.000

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Opgericht in 2005 en sindsdien uitgegroeid tot een hele stabiele en rendabele organisatie, met een groot en vast klantenbestand.

Verkocht wordt alle operationele activiteiten zoals medewerkers, lopende contracten en de immateriële en materiële activa, handelsnaam, logo's, website, telefoonnummers en de goodwill, machines, vervoersmiddelen, klantenbestand en voorraad.

Reden van verkoop zijn o.a. gebrek aan opvolging, DGA wil zich focussen op andere bedrijfsactiviteiten en

veranderde privé situatie van de DGA.

Activiteiten zijn reguliere schoonmaak, glasbewassing, hogedruk reiniging, vloeren onderhoud en diverse overige specialistische reiniging. Er is een uitgebreid machinepark aanwezig.

Het klantenbestand is gevarieerd en uitgebreid, voornamelijk B2B. Bedrijfspannen, kantoorpannen, hotels, schoolgebouwen, vastgoedbeheerders, VvE's en overige MKB.

Er zijn 9 medewerkers in dienst vertaald naar 6 FTE's

Het onroerend goed maakt geen onderdeel uit van de transactie, bedrijfspand is eigendom van de DGA.

Onderscheidend vermogen

Het bedrijf heeft een uitstekende naam opgebouwd in de regio en derhalve voldoende potentiëel om door te groeien. De omzet, bruto marge en het bedrijfsresultaat stijgen ieder jaar. De afgelopen jaren bedraagt de EBITDA gemiddeld 22,5% van de omzet.

De onderneming is onderscheidend in flexibiliteit, maatwerk en service en heeft een goede naam in de regio, alsmede een sterke binding met haar klanten.

Overig

De voorkeur gaat uit naar een strategische koper met gelijkwaardige bedrijfsvoering die zijn/haar werkgebied wil uitbreiden. Verkoper vindt het belangrijk dat zowel werknemers als klanten bij een warme organisatie worden ondergebracht met een soepel overgang. DGA is dan ook bereid om in overleg een periode aan te blijven (zowel looptijd als aantal dagen per week is bespreekbaar).