

Profiel nr.

110877

Gevestigde onderneming actief in de installatiebranche

Gevestigd in

Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

Bouw

Soort bedrijf

Installatiebedrijf

Rechtsvorm:

Anders

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 250.000 - € 500.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Het betreft een installatiebedrijf gevestigd in het zuiden van Nederland dat gespecialiseerd is in verwarmings- en koeloplossingen voor woningen en bedrijven. Diensten zoals installatie, onderhoud en vervanging van producten als cv-ketels, warmtepompen en airconditioning behoren tot de activiteiten van het bedrijf.

Het bedrijf staat bekend om de betrouwbaarheid en goede service in de regio. Door middel van advies op maat, helpt het bedrijf de klanten bij het kiezen van de juiste installatie. Naast het onderhoud van de installaties biedt het bedrijf ook een storingservice aan voor hun klanten. Bovendien kent dit bedrijf een zeer rendabele verhuuractiviteit waarbij klanten de installaties huren in combinatie met een service contract.

Omschrijving van de onderneming

De belangrijkste kenmerken van de organisatie zijn:

- Actief in het zuiden van Nederland en België
- Zowel actief in de B2B als de B2C markt
- 6 monteurs in dienst (incl DGA), 2 BBL leerlingen, 1 hulpmonteur en 1 ZZP'er
- Uitgebreid wagenpark met 7 ingerichte bedrijfswagens
- Ruim klanten bestand met +/- 3500 particulieren en zakelijke klanten
- Installaties van o.a. Vaillant, Hisense, Mitsubischi, LG en Sinclair, Intergas, Nefit en Daikin

Onderscheidend vermogen

Bijzonderheden

Zeer gedegen installatietechniek bedrijf dat zijn sporen in de regio verdient heeft en bovendien actief is in de Belgische grensstreek. Verschillende monteurs hebben ook de benodigde certificaten voor de Belgische installatiemarkt. Investeert ook in jonge leerling monteurs ten einde aan de onderkant te kunnen groeien. Goed onderhouden wagenpark zonder achterstallig onderhoud.

Reden van verkoop

De ondernemer heeft het bedrijf gebracht tot waar het nu staat, waarbij nog veel potentiële groei mogelijk is. Voor de huidige eigenaar komt de pensioengerechtigde leeftijd steeds dichterbij, waarbij er geen opvolging is. De ondernemer heeft daarom besloten het bedrijf nu te willen verkopen zodat hij nog voor enige tijd betrokken kan blijven bij de onderneming om deze goed te kunnen ondersteunen na een overname. Hij is bereid om zijn kennis en kunde ook nog voor een langere periode in te blijven zetten bij de organisatie.

Overig

Financiële kengetallen

De onderneming had in 2025 een omzet van zo'n €1,5 miljoen (stijging van € 100.000 ten opzichte van 2024). De EBITDA bedroeg in 2025 ca €288.000 (stijging van zo'n € 70.000 ten opzichte van 2024).

Mogelijke koopredenen

Deze onderneming is met name interessant voor strategische kopers die uitbreiding zoeken in dit deel van het land en met dit bedrijf een goede naam in de markt koopt en daarmee vanuit de solide omzet, verdere groei kan realiseren. Tevens kan dit profiel interessant zijn voor MBI kandidaten met de juiste kennis en ervaring waarbij financiering op voorhand geregeld dient te zijn.