

## Profiel nr.

110845

## Carwash bedrijf in Noord-Nederland

### Gevestigd in

Nederland

### Persoonlijke gegevens

#### Branche

Dienstverlening

#### Soort bedrijf

Zakelijke dienstverlening

#### Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

#### Transactievorm

Aandelentransactie

#### Levensfase onderneming

Volwassen

#### Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

#### Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

### Financiële informatie

#### Omzet indicatie

€ 250.000 - € 500.000

#### Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

#### Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

### Bedrijfshistorie / achtergrond

De onderneming (vennootschap) is een carwash bedrijf met een eigen wasstraat en wasboxen en beschikt tevens over een tankstation. De onderneming bestaat sinds 2007 en is opgericht door de huidige eigenaar. Er is een sterke regionale positie opgebouwd in Noord-Nederland. Het bedrijf levert zijn diensten aan particulieren klanten (50 %) en zakelijke klanten (50%).

De organisatie wordt operationeel gerund door 2 carwash medewerkers. De huidige eigenaar werkt beperkt in

het bedrijf en verzorgt zelf de administratie. Het bedrijf is gevestigd in een pand in eigendom wat tevens ter overname wordt aangeboden.

Jaarlijks worden de wasboxen 25.000 keer gebruikt door bezoekers, de wasstraat wast ongeveer 400 tot 500 auto's per week.

De omzet bedraagt circa € 330.000 per jaar en de winstgevendheid is € 175.000 EBITDA. Ter overname wordt 100 % van de aandelen aangeboden. Het bedrijf is gevestigd in Noord-Nederland.

## Overig

De eigenaar wil het bedrijf overdragen aan een nieuwe eigenaar die de groeipotentie gaat benutten. De huidige eigenaar wil zich na een zorgvuldige overdracht richten op andere activiteiten. Deze onderneming is interessant voor grotere bedrijven die hun activiteiten regionaal willen uitbreiden, maar ook voor kleinere spelers of kapitaalkrachtige MBI-kandidaten. Integratie in een bestaande organisatie biedt mogelijkheden voor schaalvoordelen, terwijl ook zelfstandige groei haalbaar is. De groei wordt ondersteunt door toekomstige uitbereiding van het industrieterrein waarop het bedrijf is gelegen.

## Meer weten?

Diligence begeleidt het verkoopproces en toetst vooraf de interesse en financiële mogelijkheden van potentiële kopers. Na ondertekening van een geheimhoudingsverklaring wordt uitgebreide informatie beschikbaar gesteld en kan een kennismaking met de onderneming plaatsvinden.