

Profiel nr.

110819

Winstgevend bandenbedrijf in Almere

Gevestigd in

Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

Detailhandel Non-Food

Soort bedrijf

Autobedrijf, garage, materialen

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 250.000 - € 500.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Deze groeiende onderneming, gelegen in Almere, is gespecialiseerd in bandenservice en snelle voertuigreparaties.

Het bedrijf biedt een totaaloplossing van de levering en montage van (exclusieve) 2e hands- en nieuwe banden tot 3D-uitlijning, APK-keuringen en aircoservice.

De werkzaamheden strekken zich uit van regulier onderhoud tot specialistische diensten zoals velgenherstel en de reiniging van roetfilters en katalysatoren.

De organisatie richt zich op de particuliere markt (ca. 75%) en heeft ook een netwerk van circa 40 externe partnergarages waar men werk (APK-afmeldingen) voor uitvoert.

De onderneming wordt gedreven vanuit een huurpand van 1.135 m² dat in bezit is van de aandeelhouders. De overname van dit pand behoort tot de mogelijkheden indien gewenst.

Naast de twee DGA's zijn er 8 medewerkers werkzaam voor de onderneming.

De eigenaren zijn voornemens om 100% van de aandelen te verkopen en zich te richten op persoonlijke interesses. Zij zijn bereid tot een (langere) overdracht waarbij de continuïteit van de bedrijfsvoering centraal staat. Een dienstverband is daarbij niet uitgesloten.

Onderscheidend vermogen

- **Naam en bekendheid:** De onderneming is actief sinds 2008 en heeft een sterke reputatie opgebouwd, wat blijkt uit ruim 700 Google-reviews met een gemiddelde score van 4,6/5. Deze naamsbekendheid zorgt voor een constante organische instroom van klanten;
- **Klanten:** De portefeuille bestaat uit een brede particuliere basis (ca. 75%) en een netwerk van circa 40 partnergarages. De B2B omzet is ongeveer 25% van het totaal;
- **Exclusieve banden:** Waar grote ketens vaak beperkt worden door centrale inkoopprocessen, geeft de directe beschikbaarheid van niche-banden de onderneming een unieke positie in de markt;
- **Groeimogelijkheden:** De huidige ondernemers willen de onderneming verkopen omdat ze andere ambities hebben. Ze willen geen groter team managen dan ze nu hebben. Indien een koper het team vergroot zal dit leiden tot een hogere capaciteit en hogere omzet- en winstgevendheid.

Overig

Financiële gegevens

De onderneming beschikt over een stabiele financiële basis met een stijgende omzet en goede marges. De omzet en winstgevendheid over de eerste maanden van 2026 laten een verdere stijging zien t.o.v. de omzet en het resultaat over 2026.

Omzet:

- 2023: 1.037K
- 2024: 1.210K
- 2025: 1.282K
- 2026P: 1.375K

EBITDA:

- 2023: 190K
- 2024: 233K
- 2025: 395K
- 2026P: 430K

De vraag is op dit moment groter dan het aanbod. Het aantrekken van additioneel personeel zal volgens de verkopende ondernemers direct leiden tot een hogere omzet en winstgevendheid.

Profiel koper:

- Strategische partijen in de garage- of bandensector die geografisch willen uitbreiden in de regio Flevoland.
- MBI-kandidaten met aantoonbare ervaring in de sector.
- Financiële partijen i.c.m. een operationeel manager.

