

Profiel nr.

110791

Succesvolle Zakelijke dienstverlener met abonnementsmodel voor MKB**Gevestigd in**

Noord-Holland

Persoonlijke gegevens**Branche**

Dienstverlening

Soort bedrijf

Zakelijke dienstverlening

Rechtsvorm:

Anders

Transactievorm

Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Groeiend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

Bedrijfshistorie / achtergrond

Onder de projectnaam "Vision-Reach" is er de unieke mogelijkheid ontstaan om de licentie over te nemen van een onwaarschijnlijk succesvolle formule in Nederland. Deze formule is onderdeel van een internationaal concept is enorm schaalbaar en heeft al honderden klanten die middels een maandelijkse bijdrage een consistente inkomstenstroom genereren. De groeimogelijkheden zijn vrijwel onbeperkt.

Primair levert deze licentie zakelijke dienstverlening aan MKB ondernemers en leiders in bedrijven. Je mag hier denken aan dienstverlening in de breedst mogelijke zin en dit alles is geborgd in een strakke formule die

aanwerving van nieuwe klanten alsmede het behoud en verder uitbouwen van bestaande klanten helpt te bewerkstelligen.

Onderscheidend vermogen

Met een CAGR van 49,5% over de afgelopen jaren mag je deze formule rekenen tot één van de meest succesvolle formules in de zakelijke dienstverlening. De huidige omzet gaat richting de €1,5mio (banking value) en groeit. Vanuit de formule is er ook een sterke verdere ontwikkeling in uitbreiding van het dienstenpakket waardoor er bij bestaande maar ook voor nieuwe klanten heel veel meer werk te leveren is. De toegankelijkheid van de formule voor zowel de franchisenemer als voor de potentiële klanten maakt dat een strategische enorm kan versnellen in de formule.

Overig

Facts with Future:

- De licentie loopt nog jaren door
- Wereldwijd ondersteunt (kennis)
- De licentie kent een minimale royalty fee in haar voordeel
- Schaalbaarheid franchisenemers door unieke verdeling van gebied
- Niet locatie gebonden
- Geen overname van huur of personeel
- Speciaal en eigen systeem voor integrale verwerking van klantgegevens, facturatie en boekhouding (Minimale backoffice behoefte)