

Profiel nr.

110790

Online Veilingbedrijf met eigen SaaS-Software

Gevestigd in

Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

ICT-Dienstverlening

Soort bedrijf

E-commerce

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

Vertrouwelijk

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Dit succesvolle online veilingbedrijf is al sinds 2007 actief en heeft zich ontwikkeld tot een veelzijdig platform met een sterke reputatie, trouwe klantenkring en een schaalbare technologische basis. De onderneming organiseert en faciliteert spraakmakende veilingen voor opdrachtgevers in het bedrijfsleven, de (semi-)overheid en maatschappelijke organisaties.

Een belangrijk deel van de omzet is afkomstig uit kunstveilingen. Het platform heeft zich bewezen als betrouwbaar kanaal voor de verkoop van kunst, met een betrokken publiek van verzamelaars en kunstliefhebbers. Dit geeft de onderneming een onderscheidend profiel ten opzichte van generieke veilingplatforms.

Naast de B2B-activiteiten exploiteert het bedrijf een eigen consumentgerichte veiling met circa 7.500 nieuwsbriefabonnees, waarmee ook rechtstreeks omzet wordt gegenereerd.

De onderneming biedt opdrachtgevers een flexibel pakket aan diensten:

- Softwareplatform in eigen look & feel (whitelabel)
- Hosting & technisch beheer
- Veilingmanagement (van opzet tot afronding)
- Logistieke afhandeling
- Financiële afhandeling

Eigen Software – Geschikt voor SaaS-exploitatie

Een van de grootste troeven van deze onderneming is de volledig zelfgebouwde en eigendoms-vrije veilingsoftware:

- Ontwikkeld in 2012, volledig vernieuwd in 2022
- Gepentest door toonaangevende organisaties – voldoet aan moderne beveiligingseisen
- Auteursrechten én broncode volledig in eigendom van de onderneming
- Modulair opgezet: eenvoudig uitbreidbaar of aanpasbaar per opdrachtgever
- Geschikt voor multi-tenant SaaS-implementatie: meerdere klanten kunnen tegelijkertijd op één platform draaien in hun eigen look & feel
- Whitelabel-mogelijkheden: opdrachtgevers krijgen het platform in hun eigen huisstijl (L&F)
- Hosting en beheer zijn reeds onderdeel van het dienstenpakket;

Onderscheidend vermogen

Technologie & eigendom

De combinatie van eigen software mét volledige eigendom van de broncode is vrij zeldzaam in deze sector. Dit geeft een nieuwe eigenaar maximale vrijheid én een direct verkoopbaar SaaS-product.

Bewezen nichepositie in kunst

Een significante omzet uit kunstveilingen betekent dat het platform een reputatie heeft opgebouwd in een specifieke, hoogwaardige markt.

Lange staat van dienst

Actief sinds 2007, dus bijna 20 jaar trackrecord. In de online wereld is dat uitzonderlijk. Het geeft vertrouwen bij opdrachtgevers in sectoren zoals overheid en NGO's, waar continuïteit zwaar weegt.

Brede klantenmix

Bedrijfsleven, overheid, omroepen, NGO's én consumenten — dat vermindert de afhankelijkheid van één sector en maakt het bedrijf robuuster.

De software is al gepentest, vernieuwd (2022) en in productie bewezen. Een nieuwe eigenaar hoeft niet te ontwikkelen — alleen te commercialiseren. Dat verlaagt de drempel en het risico aanzienlijk.

Overig

De onderneming heeft een stevige basis, maar de echte groeikansen liggen nog voor de boeg:

- SaaS-uitrol: het platform kan als licentiemodel worden aangeboden aan nieuwe klanten, met terugkerende abonnementsomzet
- Commerciële versterking: de huidige eigenaar richt zich primair op operatie; een actievere verkoopaanpak kan de omzet snel doen stijgen
- Internationale potentie: de softwarearchitectuur is vertaal- en schaalbaar buiten Nederland
- Uitbreiding van sectoren: nieuwe markten zoals retail, vastgoed en automotive zijn nog nauwelijks aangeboord

- Synergie voor strategische kopers: koppeling aan bestaande e-commerceplatformen of veilingdiensten