

Profiel nr.

110788

Administratiebureau zoekt microkantoren/portefeuilles

Gevestigd in

Meerdere regio's mogelijk

Persoonlijke gegevens

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Accountancy, administratie en belastingadvies

Rechtsvorm:

- Eenmanszaak
- Personenvennootschap
- Kapitaalvennootschap
- Hybride vennootschap
- Anders

Transactievorm

- Aandelentransactie
- Activa / passiva transactie
- Nader te bepalen
- (Juridische) fusie

Levensfase onderneming

- Volwassen
- Afbouw

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 0 - € 100.000

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 100.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

In de huidige markt is het voor kleine kantoren (1-3 FTE) een flinke uitdaging om compliant te blijven met de steeds complexere wet- en regelgeving, de snelle digitalisering bij te benen én opvolging te vinden. Simpelweg de deur dichttrekken is geen optie; uw klanten zijn na al die jaren immers méér dan alleen een dossier. Het zijn de ondernemers die u altijd blind hebben vertrouwd.

Uw klanten verdienen een mooie overdracht en u verdient een financieel gunstige afronding.

Naar welk type kantoren zijn wij op zoek?

In het kader van onze duurzame groeistrategie zijn wij doorlopend op zoek naar portefeuilles en kantoren die perfect bij ons passen:

- **Grootte:** Micro-kantoren (1 tot 3 FTE) met een actieve portefeuille van **30 tot 120 klanten**.
- **Type klant:** Een gezonde mix van gedreven ZZP'ers en micro-MKB-ondernemers.
- **Regio:** Wij kijken naar kantoren in heel Nederland, met specifieke focus op de regio's West, Zuid, Oost en Noord/Zeeland.

Wij zijn een modern, digitaal gedreven boekhoudkantoor met een warm, persoonlijk hart. Dankzij onze geavanceerde, AI-ondersteunde software-stack kunnen wij administraties extreem efficiënt en nauwkeurig verwerken. Maar digitalisering is voor ons een *middel*, geen doel op zich. De persoonlijke band met de klant blijft bij ons altijd vooropstaan. Onze klanten waarderen ons met 5 sterren.

Onderscheidend vermogen

Wat mag u van ons verwachten? (Onze Win-Win Propositie)

1. **Garantie op continuïteit voor uw klanten** Uw klanten merken geen operationele breuk. Ze stappen over naar een toekomstbestendig, digitaal platform met een slim klantportaal en geautomatiseerde processen, terwijl ze de vertrouwde, persoonlijke aandacht behouden.
2. **U bepaalt het tempo: Gefaseerde uittrekking** U hoeft niet direct te stoppen. Als u dat wilt, kunt u uw rol transformeren naar senior adviseur of relatiebeheerder voor uw favoriete top-20% klanten (bijvoorbeeld voor 8 tot 16 uur per week). Wij nemen alle administratieve rompslomp en IT-zorgen direct van u over.
3. **Een aantrekkelijk pensioenrendement** Wij waarderen uw kantoor marktconform (richtlijn: 0,8x tot 1,2x de jaaromzet). Door de transactie deels te structureren via een Vendor Loan (verkoperslening), ontvangt u een stabiele rente van **5% tot 7%**. Dit biedt u in Box 3 een veiliger en aanzienlijk beter rendement dan een reguliere spaarrekening.

Overig

Onze werkwijze: Discreet en transparant

Een overname is een emotioneel en belangrijk proces. Wij hanteren een discreet stappenplan: van een informeel kennismakingsgesprek en een heldere Intentieovereenkomst (LOI), tot een zorgvuldig boekenonderzoek en een warme, persoonlijke introductie bij uw topklanten.