

Profiel nr.

110774

SaaS-oplossing voor sociale veiligheid

Gevestigd in

Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

ICT-Dienstverlening

Soort bedrijf

Software ontwikkeling

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Groeiend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 0 - € 100.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

Bedrijfshistorie / achtergrond

De onderneming ontwikkelt en exploiteert een gespecialiseerde SaaS-oplossing op het gebied van sociale veiligheid binnen organisaties. De software is ontstaan vanuit praktijkervaring en sluit daardoor goed aan op de concrete behoeften van organisaties die sociale veiligheid professioneel willen borgen.

Het platform is gebouwd in Python en inmiddels succesvol in gebruik bij circa 100 klanten. De onderneming

heeft zich ontwikkeld tot een betrouwbare softwareleverancier binnen een maatschappelijk relevant en groeiend marktsegment. De huidige eigenaar wil zich in de toekomst meer richten op aanverwante professionele activiteiten en zoekt daarom een geschikte koper die de onderneming verder kan uitbouwen.

De onderneming biedt een softwareplatform waarmee medewerkers, studenten, leden of andere betrokkenen op een veilige en laagdrempelige manier contact kunnen opnemen met een aangewezen hulpverlener. Dit contact kan desgewenst anoniem plaatsvinden.

Via het portaal kan de hulpverlener contactverzoeken inzien, dossiers beheren en geanonimiseerde managementrapportages opstellen. Daarmee ondersteunt de software organisaties bij het signaleren, opvolgen en rapporteren van thema's rondom sociale veiligheid.

De onderneming werkt met een standaard licentiemodel met jaarlijkse automatische verlenging. Een groot deel van de omzet is terugkerend en er is een hoog klantbehoud.

Onderscheidend vermogen

Het onderscheidend vermogen van de onderneming ligt in de combinatie van maatschappelijke relevantie, bewezen software, een loyale klantenbasis en sterke aandacht voor veiligheid en betrouwbaarheid.

De software onderscheidt zich onder meer door:

- veilige en toegankelijke communicatie tussen gebruiker en hulpverlener.
- de mogelijkheid tot anoniem contact.
- dossierbeheer en rapportagefunctionaliteit voor hulpverleners.
- geanonimiseerde managementrapportages.
- ISO 27001-certificering.
- een schaalbaar SaaS-licentiemodel.
- een hoge mate van terugkerende omzet en klantbehoud.

De toenemende aandacht voor sociale veiligheid binnen organisaties zorgt voor een gunstig marktperspectief. Organisaties worden steeds vaker geacht om aantoonbare maatregelen te nemen op dit gebied. De software biedt hiervoor een praktische en professionele oplossing.

Daarnaast liggen er commerciële groeikansen door verdere marktsegmentatie, value-based pricing en gerichte sales- en marketinginspanningen.

Overig

De ideale koper is een startende ondernemer, een ervaren SaaS-ondernemer, investeerder of organisatie binnen een aanverwant domein die ervaring heeft met het opschalen van softwarebedrijven.

Voor een koper met commerciële slagkracht en ervaring in SaaS ligt er een duidelijke kans om de groei te versnellen, de marktpositie verder uit te bouwen en het verdienmodel verder te optimaliseren. Denk hierbij aan verdere professionalisering van sales, uitbreiding naar nieuwe klantsegmenten en het verfijnen van prijsmodellen.

De onderneming is met name interessant voor partijen die actief zijn in software, HR-tech, compliance, onderwijs, arbodienstverlening, of bredere oplossingen rondom veilige en gezonde werkomgevingen.

De huidige eigenaar is bereid om in overleg zorg te dragen voor een nette overdracht en een passende inwerkperiode, zodat continuïteit voor klanten en gebruikers gewaarborgd blijft.