

**Profiel nr.**

110771

**Circulaire B2B-foodservice groothandel met sterke basis zoekt MBI-kandidaat****Gevestigd in**

Nederland

**Persoonlijke gegevens****Branche**

Groothandel

**Soort bedrijf**

Groothandel food

**Rechtsvorm:**

Kapitaalvennootschap

**Transactievorm**

Aandelentransactie

**Levensfase onderneming**

Groeiend

**Aantal medewerkers (in FTE)**

10 - 25

**Type koper:**

MBI kandidaat

**Financiële informatie****Omzet indicatie**

€ 2.500.000 - € 5.000.000

**Indicatie overnamebedrag**

N.o.t.k.

**Resultaat voor belasting**

Vertrouwelijk

**Bedrijfshistorie / achtergrond**

De onderneming is opgericht met als doel reststromen in de foodsector opnieuw te verwaarden. In de afgelopen jaren is een sterk netwerk opgebouwd van leveranciers, boeren en circulaire merken.

Hiermee heeft de onderneming een onderscheidende positie ontwikkeld binnen de Nederlandse foodservice markt. De organisatie heeft zich bewezen als betrouwbare partner voor horeca en bedrijfscatering en heeft een solide basis gelegd voor verdere groei.

- Levering van food en non-food producten aan horeca, bedrijfscatering en publieke instellingen

- Verwaarden en distribueren van rest- en overschotstromen binnen de foodsector
- Aanbieden van een volledig groothandelsassortiment (o.a. AGF, vlees, zuivel, brood en non-food)
- Samenwerking met netwerk van leveranciers, boeren en circulaire merken
- Data-gedreven inzicht in duurzaamheid en impact (o.a. voedselverspilling en CO<sub>2</sub>-reductie)

## Onderscheidend vermogen

- Uniek circulair businessmodel binnen de B2B-foodservice markt
- Combinatie van duurzaamheid en structureel kostenvoordeel voor klanten
- First mover positie binnen circulaire foodservice
- Sterk en schaalbaar leveranciers- en distributienetwerk
- Volwaardig assortiment gecombineerd met circulaire proposities
- Aantonbare impact op reductie van voedselverspilling

## Overig

Gezocht wordt een ondernemende MBI-kandidaat met een commerciële en hands-on instelling. De kandidaat beschikt bij voorkeur over ervaring binnen foodservice, horeca of een vergelijkbare B2B-omgeving en heeft affiniteit met duurzame proposities.

De ideale kandidaat heeft een sterk netwerk en is in staat de onderneming verder te professionaliseren en op te schalen. Er wordt gezocht naar iemand die zowel strategisch als operationeel kan bijdragen aan de verdere groei van de organisatie.

Bereidheid tot een eigen investeringsbijdrage is vereist. De huidige aandeelhouders blijven betrokken en ondersteunen de verdere ontwikkeling van de onderneming.