

Profiel nr.

110661

Technisch handel/productiebedrijf B2B niche

Gevestigd in

Noord-Brabant

Persoonlijke gegevens

Branche

- Industrie
- Detailhandel Non-Food
- Transport
- Groothandel
- ICT-Dienstverlening

Soort bedrijf

- Autobedrijf, garage, materialen
- Motorenspecialzaak
- Beroepsgoederenvervoer over de weg
- Binnenvaart
- Taxibedrijf
- Groothandel in auto's en accessoires
- Groothandel in kantoor machines en computers
- Groothandel in consumentengoederen
- Groothandel in sport en recreatie
- Handelonderneming
- Groothandel in hout- en bouwmaterialen
- Groothandel in elektrische gebruiksgoederen
- Groothandel food
- Groothandel in verpakkingsmaterialen
- Electrotechnische industrie
- Voedingsindustrie
- Meubelindustrie
- Grafische industrie
- Machine industrie
- Metaalproducentenindustrie
- Verpakkingsindustrie
- Kunststof- en rubberverwerkende industrie
- Martitieme en scheepsbouw industrie
- Kleding- en textielindustrie
- Houtverwerkende industrie

- Overig
- IT Hardware
- Automotive
- Bouwindustrie
- Chemische industrie
- Glas, aardewerk & cementindustrie
- Leerindustrie
- Lucht en ruimtevaartindustrie
- Farmaceutische industrie
- Nanotechnologie
- Papierindustrie
- Recycling industrie
- Medische hulpmiddelen industrie
- Groothandel in hygiëne- en reinigingsoplossingen

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - > 50

Type koper:

MBI kandidaat

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 10.000.000 - € 25.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 25.000.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 5.000.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

De gezochte onderneming betreft een volwassen technisch handels- of productiebedrijf dat actief is binnen een industriële B2B-nichemarkt met internationaal groeipotentieel. De onderneming opereert al meerdere jaren succesvol in haar branche en beschikt bij voorkeur over een stabiele en gezonde cashflow.

De voorkeur gaat uit naar een bedrijf in Zuid-Nederland met een omzet tussen circa €5 miljoen en €15 miljoen en een organisatieomvang van minimaal 10 FTE. Het bedrijf levert technische producten of oplossingen aan zakelijke klanten en is actief in een markt waarin verdere groei, professionalisering en internationale uitbreiding

mogelijk zijn.

De koper is een enthousiaste en energieke ondernemer met ruime internationale saleservaring binnen technische B2B-markten. Vanuit zijn commerciële achtergrond heeft hij zich ontwikkeld tot een allround manager met een sterke combinatie van strategisch inzicht en hands-on executiekracht. Zijn ervaring ligt met name in technische producten en industriële omgevingen, waarbij hij jarenlang actief is geweest in internationale verkoop en business development.

De afgelopen jaren heeft hij zijn expertise verder verbreed door als hands-on investeerder betrokken te zijn bij portefeuillebedrijven van een eigen family office. In deze rol richtte hij zich op business transformatie, procesoptimalisatie en het professionaliseren van organisaties, met specifieke ervaring binnen technische handelsbedrijven. Hierdoor beschikt hij niet alleen over commerciële slagkracht, maar ook over een scherp oog voor operationele verbeteringen en schaalbaarheid.

Onderscheidend vermogen

De koper heeft een masteropleiding in Finance en Marketing afgerond en combineert analytisch vermogen met ondernemerschap en daadkracht. Hij omschrijft zichzelf als zelfstandig, doelgericht en creatief, met een oprechte en toegankelijke persoonlijkheid. Als zelf startende ondernemer zoekt hij bewust een samenwerking met een ervaren DGA om gezamenlijk verder te bouwen aan de onderneming, van elkaar te leren en op termijn de continuïteit van het bedrijf over te nemen.

Met zijn ervaring als CCO, internationale commerciële netwerk en sterke executiekracht is hij uitstekend gepositioneerd om een technische handels- of productieonderneming verder te laten groeien en professionaliseren.