

## Profiel nr.

110660

## AI-gedreven buy & build in accountancy zoekt mede investeerder

### Gevestigd in

Nederland

### Persoonlijke gegevens

#### Branche

Dienstverlening

#### Soort bedrijf

Accountancy, administratie en belastingadvies

#### Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

#### Transactievorm

Nader te bepalen

#### Levensfase onderneming

Startend

#### Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

#### Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

### Financiële informatie

#### Omzet indicatie

Vertrouwelijk

#### Indicatie overnamebedrag

€ 250.000 - € 500.000

#### Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

### Bedrijfshistorie / achtergrond

#### Verouderd businessmodel, structurele druk

De accountancysector draait nog grotendeels op handmatige verwerking, meerdere systemen, rapportage en compliance. Juist deze activiteiten worden in hoog tempo geautomatiseerd en verliezen hun economische waarde. Tegelijkertijd kampt de sector met personeelstekorten, versnipperde IT-structuren en oplopende kosten.

Het huidige model staat daarmee structureel onder druk.

## Transformatie naar AI-native dienstverlening

De propositie richt zich op het fundamenteel herontwerpen van accountancy: van verwerking naar strategisch advies. Door inzet van autonome, EU-native AI worden transactionele workflows geautomatiseerd, terwijl de accountant zich richt op high-value business partnering. Dit creëert realtime inzicht, hogere marges en een schaalbaar model. De ontwikkeling wordt gedreven door een ondernemer met diepe en praktische ervaring in accounting en procesautomatisering.

## Onderscheidend vermogen

### Buy & build strategie met directe marge-expansie

Het model is gebaseerd op de overname van bestaande accountantskantoren tegen relatief lage multiples. Na acquisitie worden processen en systemen vervangen door een AI-native platform, waardoor kosten dalen en capaciteit toeneemt. Dit leidt direct tot margeverbetering en schaalvoordelen binnen de bestaande portefeuille. De combinatie van acquisitie en technologische transformatie vormt de groeimotor. Het model is gebaseerd op de overname van bestaande accountantskantoren tegen relatief lage multiples. Na acquisitie worden processen en systemen vervangen door een AI-native platform, waardoor kosten dalen en capaciteit toeneemt. Dit leidt direct tot margeverbetering en schaalvoordelen binnen de bestaande portefeuille. De combinatie van acquisitie en technologische transformatie vormt de groeimotor.

## Overig

### Kapitaalbehoefte €300.000 – versnelling van bewezen model

Gezocht wordt €300.000 voor de overname van een eerste accountantskantoor en directe implementatie van het AI-platform. De combinatie van acquisitie tegen bestaande omzet en onmiddellijke efficiëntieverbetering creëert een hefboom op zowel marge als capaciteit. Hierdoor ontstaat ruimte om met dezelfde structuur meerdere kantoren te integreren en op te schalen. Het initiële kapitaal fungeert daarmee als vliegwiel voor een herhaalbare buy & build strategie.